



** **

Ivry-la-Bataille (27540)

*****@*****.***

Gérante, Responsable de point de Vente Manager et Fleuriste, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- mars 2022 / aujourd'hui** **Manager Commerce des Epiceries Sucrées et Bios**
Auchan Buchelay
- Gestion et pilotage des Epiceries Sucrées et Bios ;
 - Animation d'équipe et Management de proximité ;
 - Organisation d'opérations et d'animation commerciales ;
 - Embauche et gestion RH des employés ;
 - Collaboration active et constante avec les équipes logistique, achats, marketing opérationnel, déco', qualité, ressources humaines et le contrôle de gestion ;
 - Aide à la mise en place du nouvel model Organisationnel Auchan (en particulier sur les rôles de la maintenance)
- mars 2009 / juin 2021** **Gérante, Responsable de point de Vente Manager et Fleuriste**
Myxithé
- Vente et conseil auprès des Clients BtoB et BtoC ;
 - Entretien, présentation et mise à la vente de nouveaux produits ;
 - Agencements des linéaires de vente et mise en valeur saisonale ;
 - Gestion complète d'un point de vente de détail en fleuristerie ;
 - Mise en place et organisation de multiples événements ;
 - Développement positif de la notoriété du point de vente ;
 - Embauche, formation et gestion d'employés ;
 - Etudes et mises en place d'axes de développements rentables ;
 - Développement de la notoriété du point de vente ;
 - Adaptation avec succès à un marché du périssable fluctuant
(liste non-exhaustive, je suis ouverte à toute demande de précisions à ce sujet)
- juil. 2003 / juin 2007** **Employée Administrative Polyvalente**
B2S

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2008** **Créer ou Reprendre un commerce Floral**
La Piverdière Bouchemaine (49)
- sept. 2004 / juin 2005** **Licence sciences du langage - BAC+3**
Faculté de Lettres de l'Université François Rabelais de Tours (37)
- / juin 2004** **DEUG de Sociologie - BAC+2**
Faculté de Lettres de l'Université François Rabelais de Tours (37)
- / juin 2003** **Licence Professionnelle Diplômée; Responsable d'Activités Import-Export**
- BAC+3
Faculté de Droit, d'Economie et de Sciences Sociales Tours (37)
- sept. 1999 / juin 2002** **DUT Techniques de Commercialisation - BAC+2**
Institut Universitaire de Technologie / Issoudun (36)
- / juin 1999** **BAC Sciences Techniques et Tertiaires; Spécialité : Commerce - BAC**

COMPETENCES

Contractualiser une vente, Techniques de vente et Proposition de services complémentaires et ventes additionnelles au client ;
Agencer un espace de vente, Valoriser un produit ;
Suivre l'état des stocks et gestion de l'approvisionnement,
Gérer le budget global d'une structure ;
Organiser une unité de vente ;
Définir une stratégie commerciale ;
Réaliser une gestion administrative et comptable
Sélectionner des fournisseurs, sous-traitants, prestataires

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Allemand

Courant

Français