



***** *****

Permis B

*****@*****.***

Illkirch-Graffenstaden (67400)

*****@*****.***

Commerciale sédentaire, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2021 /

Commerciale sédentaire

Devizen I

Prospection et développement du portefeuille clients

Gestion d'un portefeuille de 250 clients (B2B) : 94% de renouvellement

Participation à la revalorisation de l'approche commerciale

Formation de 2 nouveaux collaborateurs

janv. 2020 / janv. 2021

Chargée de développement commercial

Lalique I

Réalisation d'actions de promotion des ventes: concours/démonstration

Mise en place de partenariats (B2B) : Comité Miss Alsace et Rotary Club

Réalisation de veille concurrentielle dans un contexte de crise sanitaire

Gestion des livraisons et des stocks

janv. 2019 / janv. 2020

Royaume-Uni

En charge de 2 enfants de 4 et 6 ans et suivi de cours d'anglais

/

Conseillère clientèle

Banque Populaire I 2019 I

Gestion et suivi des comptes clients (B2C)

Commercialisation de services bancaires auprès des jeunes inactifs

Communication auprès des sociétaires

Relance des résidents fiscaux participants à l'AEOI ou l'EAI

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2023

Master 2 Management & Stratégie d'Entreprise (BAC+5) - BAC+5

ENACO, École de commerce à distance I

/ juin 2021

Bachelor Responsable de Développement Commercial - BAC+3

CCI Campus, Strasbourg I

/ juin 2019

DUT Techniques de Commercialisation - BAC+2

Université de Haute-Alsace, Colmar I

/ juin 2017

Lycée Jean-Monnet, Strasbourg I

/

Baccalauréat Économique & Social - BAC

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant

Français