



***** **

Permis B

* ** * ** *

Brienne-la-Vieille (10500)

*****@****. **

Gérante, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2022 / avr. 2023

Gérante

Entreprenneuse

Gérante et présidente de ma SASU "bar du coin"

août 2019 / juin 2022

Déléguée technico commerciale spécialisée

LABORATOIRE INNOTHERA

- Développement des parts de marché et du portefeuille clients composé de 120 obcines. -Promotion, présentation de l'ensemble des gammes auprès des équipes obcinales et négociation d'oàres commerciales. -Négociation des conditions dans le respect de la politique commerciale. - Analyse de données chiàrées pour établir un plan d'action.

avr. 2017 / juin 2018

VRP

VILLIGER FRANCE

-Gestion et développement d un portefeuille client composé de 800 buralistes. -Négociation opérations promotionnelles. - Soutien aux buralistes dans la gestion de leurs stocks et information sue les évolutions du marché du tabac. - Prise commandes

janv. 2006 / avr. 2016

Chef de secteur

LA BOULANGERE

-Gestion d un portefeuille clients d une centaine d hypers et supers. -Développement du CA et de la DN; - Amélioration de la visibilité produit et rotation produit. - Mise en place d OP nationales ou spéciÕques aux magasins, - Conseils recommandations merchandising.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2019

Bac+2 (BTS, DUT ou équivalents) - CertiÕcat de compétences délégué pharmaceutique - BAC+2

/ juin 2003

Bac+2 (BTS, DUT ou équivalents) - BAC+2
IFV

/ juin 1998

Bac (général, technique ou professionnel) ou équivalent - BTA - BAC

COMPETENCES

Analyse de données

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Elémentaire

Français

CENTRES D'INTERETS

Velo, course a pied