



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

10/05/1969 (54 ans)  
Nationalité Espagnole  
marié  
Permis b

\*\*\* \*\*

Hendaye (64700)  
\*\*\*\*\* - \*\*\*\*\*  
\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## DIRECTEUR DES ACHATS, PRODUCTION ET SUPPLY CHAIN, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2016 / déc. 2020** MERKAL du groupe Vivarte  
*entraîne un changement radical de la stratégie d'achats. Concentration des fournisseurs (passant de 350 fournisseurs à 110, et en Asie de 170 fournisseurs à 25, parmi lesquels nous avons fait des partenaires stratégiques avec lesquels nous avons fait le 80% du chiffre d'affaire. Cette concentration suppose un changement radical dans la façon d'acheter, passant du picking au développement de la collection avec les fournisseurs stratégiques. Ce considérable changement nous a permis de ne plus compter sur les plateformes du groupe et de monter un procès de control de suivit de la qualité de production, indépendant, et en interne, réalisant aussi le suivi des RSE des usines avec lesquelles nous travaillons.  
\* En 2019 changement complet de ERP, aujourd'hui sur MICROSOFT DINAMICS365.*
- janv. 2011 / janv. 2016** MERKAL CALZADOS  
*avec celles de la Halle aux chaussures.*
- janv. 2008 / janv. 2011** MERKAL CALZADOS  
*Spécialisation des acheteurs sur le développement de la collection, en collaboration avec des designers et le département production sur le Sourcing.*
- janv. 2001 / janv. 2008** MERKAL CALZADOS  
*expansion en équipe, chiffre d'affaires, et résultats.*
- janv. 2001 /** **DIRECTEUR DES ACHATS, PRODUCTION ET SUPPLY CHAIN**  
MERKAL CALZADOS  
*espagnol de la vente de chaussures (150 millions d'euros de chiffre d'affaires)  
DIRECTEUR DES ACHATS, PRODUCTION ET SUPPLY CHAIN*
- janv. 1996 / déc. 2001** **DIRECTEUR MAGASIN**  
DECATHLON (4000 m2)  
*Responsabilité économique du magasin comme centre de profits.  
Responsabilité de croissance professionnelle de chaque personne du magasin (équipe de 90 personnes (12 responsables de rayon, 78 vendeurs, techniciens de réparation, et hautesses de caisses.*
- janv. 1996 /** **RESPONSABLE DES CAISSES, ATELIERS DE REPARATION ET DE LA SECURITÉ DU MAGASIN**  
DECATHLON  
*Responsable et formateur de la Sécurité du magasin, de son organisation, du contrôle des frais généraux, du service client, de l'équipe es hôtesse de caisse (15-20 hôtesse), de l'équipe de l'atelier de réparation (5-7 TECHNICIENS, et de la formation aux responsables rayons des flux de marchandises.*
- janv. 1995 / janv. 1996** **Responsable de rayon TEXTILE MULTISPORT**

DECATHLON (4000 m2)

Responsable du chiffre d'affaire, des prévisions des ventes, de l'amélioration des comptes de résultats, de la gestion des stocks, de la prévision, suivi et développement de l'équipe de personnes du rayon (10-15 personnes), de sa politique commerciale, de la gestion des gammes des familles de produits, du merchandising en rayon, de l'analyse et optimisation de la rentabilité au mètre linéaire et par heure de vendeur, etc....

/

OPCAPITA

NEXTAIL.

Mise en place d'un système de gestion de prix de vente, faisant une proposition en tenant compte de l'élasticité des ventes à la descente des prix par typologie de produit afin d'atteindre un objectif de stock écoulé en fin de saison, tout en optimisant la marge. Système appelé AIFORA.

Tout au long de ces années j'ai eu la responsabilité complète de la Supply Chain, le Sourcing, la qualité de l'ensemble des achats de l'enseigne. Responsabilité totale de structurer, développer et atteindre les objectifs commerciaux et de stock, à l'aide de budgets d'achats (plus de 200 millions d'euros à l'année en achats), développement des collections et promotions ainsi que du Sourcing de fournisseurs à l'international.

Ayant eu une équipe de 33 personnes entre (acheteurs, designers, techniciens qualité, responsables imports, merchandising planners et responsables de gestion de stock). Voyage en continue en Chine, Taiwan, Vietnam, Cambodge, Inde, Mexique, etc.... Vaste capacité de négociation avec les fournisseurs, développement de produits à base de fiches de développements, control de qualité des matériaux (chimiques et physiques), et de la production. Optimisation des containers etc....

Réunions mensuelles (en tant que membre du comité de direction) avec la direction générale du groupe Vivarte à Paris (à l'époque de George Plassat) et plus de 70 réunions (Boards) avec le fond d'investissement Anglais OPCAPITA (propriétaire actuel de l'enseigne).

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/ juin 2009	<b>Cours de control de qualité</b> INESCOP
/ juin 2008	<b>Cours de Sourcing</b> el C.T.C de Lyon (21)
/ juin 1995	<b>de; Marché de Capitaux</b> l'Instituto de Empresa
/ juin 1995	<b>Titre d'Anglais</b> TOEFFL
/ juin 1995	<b>MBA; MASTER en administration et gestion d'entreprises - BAC+4</b> l'INSTITUTO DE EMPRESA de Madrid
/ juin 1993	<b>Bac +5 EN COMMERCE - BAC+5</b> l'université du Pays BASQUE; Université de COMMERCE de Sarriko) (Bilbao))
/ juin 1991	Chambre de Commerce de PARIS
/ juin 1991	<b>Certificat Européen de Français</b> CCI
/ juin 1991	<b>Cours de Commerce Extérieur "Langues, Organisation et Techniques des</b>

**P.M.E. Europeenes" à l; Mise en place d'un nouveau; de; de mise en place de stock - BAC+2**  
IUT de Bayonne

/ **Cours de Finances ++; Cours de "Cash- Management"**  
l'Instituto de Empresa

/ **ECOLE MATERNELLE; PRIMAIRE; SECONDAIRE**  
RÉSEAUX SOCIAUX; National Mixte "école de ville "à Hendaye (France)

/ **Certificat Pratique de Français Commercial et Economique**  
Ricardo Palma Huete

## **COMPETENCES**

---

Excel, Power Point, Microsoft Dynamics 365, Nexttail, Italien, Aifora, Power Query, Power view Chinois, ERP

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais**

**Espagnol**

Bilingue

**Italien**

Académique

**Français**

Bilingue

**Basque**

Elémentaire

## **CENTRES D'INTERETS**

---

bricolage, jouer la guitare, Shining Ricardo Palma