



\*\*\*\* \* \* \* \* \*

Nationalité Français  
marié & 2 enfants

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

Saint-Jory (31790)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

## Responsable Commercial France, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2022 /

#### Responsable Commercial France

France

Activité : Distributeur français d'éclairage numérique & bâtiment intelligent  
Responsable Commercial France  
France 2022 à ce jour

Développement de l'activité lighting sur la France.

Suivi des projets de prescription  
( Concepteurs lumières - Architectes - Bureaux d'études - installateurs ).

Réponses aux appels d'offres.  
Superviser l'ensemble de l'activité sur la France

Reporting des actions et besoin de communication interne/externe

janv. 2016 / janv. 2022

#### Responsable commercial regional

Société IPSO EPSILON LIGHTING

Activité : Fabricant- distributeur éclairage professionnel du bâtiment  
Responsable commercial regional  
Nouvelle Aquitaine & Occitanie 2016 -2022

Développement de l'activité éclairage, et promotion de l'image de la  
marque et de l'entreprise. Management 8 personnes itinérantes.

Définition de la stratégie commerciale de l'entreprise sur le secteur.  
(objectifs -critères de réussite -consignes- analyse concurrentielle).

Prescription et montage de projets ( dossiers techniques )

Relations et liens étroits avec les clients finaux (suivi chantiers).

Tenue d'un comité de suivi regional hebdomadaire.

Accompagnement terrain et gestion de projets.

Société TECHNOLOGIE LUMINAIRES

Activité : Fabricant français d'éclairage professionnel du bâtiment  
Responsable commercial régional  
Occitanie & Nouvelle Aquitaine 2014 - 2016

Développement commercial d'une nouvelle entité., Mise en place d'une  
équipe itinérante sur les regions ( 8 personnes + 1 sédentaire )

Définition de la stratégie commerciale. Tenue d'un comité produits.

Organisation de reunion d'activités sur la zone géographique.

Assurer une présence terrain auprès des des partenaires locaux et grands  
comptes sur les regions.

Montages de projets techniques. Elaboration des apples d'offres.

janv. 2008 / déc. 2014

#### Responsable du secteur éclairage

Société MALRIEU DISTRIBUTION 31

Activité : Grossiste en matériels électriques / éclairage professionnel  
Responsable du secteur éclairage: département 31-09-11  
Toulouse & Occitanie 2008 - 2014

Gestion de l'activité éclairage en lien avec les commerciaux sédentaires sur plusieurs points de ventes (4 agences 31-09-11).

Management des équipes sédentaires 15 personnes.

Animations de réunions d'équipes ( sédentaires + itinérants )

Etablir et communiquer la stratégie commerciale en interne.

Société COMPTOIR CENTRAL D'ELECTRICITE 66  
Activité : Grossiste en matériels électriques / éclairage. SONEPAR

**janv. 2006 / janv. 2008** **Responsable de secteur électricité&éclairage**  
département 66 Perpignan - occitanie  
Relation clients de professionnels du bâtiment Etudes et devis techniques sur projets.  
Achats et négociations de prix. Réponses aux appels d'offres.

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/ **BTS action commerciale/négociations** - BAC+2  
AFE (asso Française de l'éclairage dans le bâtiment )

/ **Baccalauréat spécialité commerce** - BAC

/ **BEP/CAP Electrotechnique** - CAP

/ **BEPC 1er/2ème niveaux AFECOMPÉTENCES** - BEP

## COMPETENCES

---

Pack office

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

Français