



***** **

09/05/1978 (46 ans)
Permis B

** ***** ** *****

Croisy-sur-Eure (27120)

*****.*****@*****.***

Directeur Commercial grands comptes France, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2022 /

VAILLANCE Conseil

Courtage en assurance de personnes et placements financiers ; formation, accompagnement et gestion des équipes commerciales Paris et Boulogne-Billancourt, développement du CA, et du farming de la compagnie. Mis en place des challenge commerciaux avec les compagnies.

juil. 2018 / janv. 2022

Commerciale Courtier

Direction Commerciale GIEA

Courtier spécialisé dans l'assurance de personnes auprès des TNS - 32 agences ; recrutement et formation des différentes équipes des agences d'Arras, Beauvais, Enghien les Bains, Paris 16, Orléans, Lyon, Bastia et Normandie, accompagnement des équipes à la vente, développement du CA des différentes agences, management et animation des équipes, création d'outils d'aides à la vente.

janv. 2017 / juil. 2018

Commerciale

Direction Commerciale Régionale : Novanéa

Société de commercialisation d'immobilier neuf - 40 personnes, : Novanéa est une société de conseil en investissement de produits de défiscalisation spécialisée dans le neuf, donc développement de la clientèle de la région parisienne et de la Normandie.

mars 2014 / déc. 2016

Directeur Commercial grands comptes France

Marché Publics France (Groupe EBP)

Leader Européen de veille des marché public - 130 personnes, 20 M€ CA : Recrutement et formation des équipes commerciales - Management et pilotage commercial - Conquête et développement de nouveaux portefeuilles clients - Mise en place et animation de partenariats commerciaux

déc. 2008 / févr. 2014

Formateur commercial

Franchisé Monceau Fleurs

Premier groupe européen de vente de fleurs au détail : Recrutement - achats - vente - merchandising - animation magasin - développement b to b - et en même temps vice- président de l'union des commerçants d'Evreux, ainsi que formateur commercial au sein du groupe pour les nouveaux franchisés.

janv. 2006 / déc. 2008

Gérant de Finexim

Société de commercialisation de produits de défiscalisation immobilière spécialisée dans l'ancien (Malraux et Monuments historiques) : - Gestion de la clientèle - développement des partenariats avec les promoteurs - vente.

sept. 2001 / déc. 2005

Direction Commerciale Régionale

Groupe Alain Crenn

et région champenoise - Création du portefeuille des partenaires apporteurs d'affaires (conseillers en gestion de patrimoine, banques, et agences immobilières) - Gestion de la clientèle, gestion de patrimoine et défiscalisation

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1997 / juin 2001 **Diplôme niveau 2, Maîtrise**; **BAC ES** - BAC+4
E.D.C : Ecole des Dirigeants et Créateurs d'entreprise (la Défense); Lycée
Saint Jean de Passy, Paris 16

COMPETENCES

Cloud, Pack Office, SaaS

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Courant
Français	

CENTRES D'INTERETS

Architecture, golf