



***** **

* ** ** ** *

Paris 06 Luxembourg (75006)

****.*****@*****.***

Acheteuse, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2019 /

Acheteuse

Catman - Une Heure pour Soi Galec , Ivry sur Seine Institut-Parfumerie du Mouvement E.Leclerc

- * *Gestion d'un portefeuille de 30 marques Parfums, Maquillage, Soins et Institut*
- * *Négociation et contractualisation des accords annuels*
- * *Pilotage opérationnel de l'activité afin de développer la rentabilité de l'enseigne (paliers sell-in et sell-out, conditions d'achats, positionnement prix, objectifs des conseillères de ventes, opérations trade marketing)*
- * *Détermination des mises en avant (PLV magasins, magazines consommateurs, outils digitaux) en collaboration avec les équipes marketing*
- * *Analyse catégorielle, performance des marques et des catégories*
- * *Prospection sur les catégories Soins et Institut afin d'élargir l'offre de référencement*

janv. 2017 / janv. 2019

Acheteuse Junior

Nocibé Douglas , Villeneuve d'Ascq

- * *Suivi des négociations et écriture des conditions et clauses des contrats cadres d'un portefeuille de marques*
- * *Suivi l'exécution des contrats cadres en relation avec les différents services*
- * *Suivi de la performance fournisseur et rentabilité (paliers sell in et sell out, stocks, conditions d'achats)*
- * *Construction des programmes d'incentive et suivi des opérations commerciales*
- * *Résolution des litiges commerciaux et financiers*

janv. 2017 /

Gestionnaire Achats

Nocibé Douglas , Villeneuve d'Ascq

Spécialiste de la distribution de parfums et de cosmétique

- * *Création des fiches renseignements Produits / Fournisseurs Nocibé et Douglas*
- * *Passation des commandes d'achats Nocibé et Douglas pour les nouveautés et réassorts auprès des fournisseurs*
- * *Suivi et relance des fournisseurs sur les délais de livraison Nocibé et Douglas*
- * *Suivi des commandes et des livraisons de Noël*

- * *Gestion des litiges fournisseurs*

janv. 2014 / déc. 2015

Assistante Chef de Produits

Tork - Essity , Saint-Ouen

Leader mondial des produits de santé et d'hygiène

Management produits et trade Marketing :

- * *Gestion de la promotion des ventes à destination des distributeurs*
 - * *Lancements produits (PIPO, création fiche produit, création et développement des supports Marketing, présentation)*
- Supports des ventes :*
- * *Soutien de la force de vente (35 personnes)*
 - * *Développement de matériels marketing et mise en place de nouveaux outils d'aide à la vente*

janv. 2013 / janv. 2014

Chef de Projets Junior

Les Gens , Paris

2013 Agence de communication spécialisée dans les marques luxe et premium

* *Pilotage de projet : brief créatif et suivi de la création, planning, comptes rendus, présentation client, livrable*
* *Coordination de production : pré-production, organisation et suivi de shooting/tournage, suivi des A/R de post-production**
* *Gestion des prestataires : rédaction cahier des charges, sélection et négociation budgétaire*
* *Coordination et management des équipes techniques et créatives*
* *Analyse des marchés et de la concurrence : copy review, benchmark*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2017 **Formation Webmarketing**
Institut Kaligram, Lille

/ juin 2015 **Master 2 Marketing** - BAC+5
Montpellier Business School, Montpellier

/ juin 2013 **Bachelor Business & Economy** - BAC+3
Högskolan University, Halmstad

/ juin 2011 **Classe Préparatoire HEC** - BAC+2
Lycée Gaston Berger, Lille

/ juin 2009 **Baccalauréat Scientifique** - BAC
Lycée Alexandre Ribot, Saint-Omer

COMPETENCES

Microsoft office, Word, Excel, PowerPoint, Adobe Creative, Photoshop, Illustrator, Indesign, Wordpress, SEO, CRM, Mailjet, Mailchimp, BW, SAP

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais
Espagnol
Français