



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

15/12/1956 (67 ans)  
Marié

\*\*\* \*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Paris 12 Reuilly (75012)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

## Directeur commercial I Quadrilingue Situation, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2011 / oct. 2019

#### Directeur Commercial & Marketing

Infonet Services

*v/ Encadrer, superviser et animer une équipe de 15 personnes*

*Coordonner les services : technique, commercial & développement.*

*Elaborer de business plans et fixer les objectifs*

*Etablir, négocier et signer les contrats clients grands comptes v/ Responsable achats - les*

*fournisseurs européens et internationaux*

*Responsable du recrutement*

*Missions*

*Planifier la gestion et les suivis des engagements contractuels*

*Définir la stratégie et l'approche commerciale*

*Développer l'activité à l'international*

*Sélectionner et élaborer les dossiers de participation aux marchés publics*

*Marchés gagnés : Mairie de Paris - Mairie d'Eaubonne - Mairie de L'Isle-Adam -*

*Chambre de*

*métiers et de l'artisanat de l'Essonne - Communauté des Communes de Crécy.*

*Répondre aux projets de complexité technique Exemple : Montage de solution Cluster de calcul*

*(nœuds et nœud frontal) intégrant les logiciels de calcul - de clustering et de redondance.*

*Nombreux contrats conclus notamment avec : Laboratoires CNRS - universités en France et à*

*l'étranger.*

*Résultats*

*Augmentation de 200/0 du chiffre d'affaires*

*Création d'un site commercial BtoB*

*Marge brute augmentée de 9 points*

*Développement à l'exportation de 15% des ventes*

sept. 2009 / oct. 2010

#### Directeur Commercial

Officiel Gulf Doha Qatar

*Manager une équipe de 30 personnes.*

*Gérer les grands comptes / les contrats de partenariats*

*Elaborer l'approche commerciale de l'entreprise / Définir la stratégie Marketing*

*Analyser des indicateurs de performance*

*Chiffre d'affaires moyen annuel réalisé de 25 millions de riyals Qatari.*

sept. 1998 / avr. 2009

#### Directeur Général

Etoile Computer Solutions - PARIS

*v/ Créer et développer l'entreprise Etoile Computer Solutions*

*Définir la stratégie et l'approche commerciale*

*Mise en place de process - Recrutement & management d'équipes*

*Promouvoir les solutions clé en main services et les produits informatiques s/ Créer des*

*relations commerciales solides en 2 ans avec plus de 200 entreprises*

*Chiffre d'affaires moyen annuel de 1 200.000*

mars 1996 / déc. 1997

#### Directeur Export

ISA France

*Gérer une équipe composée de 13 technico-commerciaux (avec l'usage de 5 langues en communications quotidiennes).*

*Réaliser un chiffre d'affaire de plusieurs millions d'euros*

*Suivre à l'international plus 300 clients grands comptes et des revendeurs Chiffre*

d'affaires  
moyen annuel de 10.000.000 €

**avr. 1993 / déc. 1995**

**Directeur de succursales**

Vobis Computer et Escom

*Proposer et promouvoir des solutions Hardware et Software*

*Négocier et signer des contrats de prestations de services et infogérance des parcs informatiques*

*Diriger 5 filiales en France / Animation des équipes / Définitions des démarches commerciales en*

*lien avec la maison mère e Allemagne*

*Redresser une filiale défaillante et développer son chiffre d'affaires en France ( +15% en 2 ans)*

**janv. 1988 / févr. 1993**

**Directeur commercial en France**

PCWAREHOUSE

*Diriger une région ( Paris et région parisienne) plus de 40 personnes.*

*Fonctions principales : Organiser - Recruter - Encadrer - animer - fixer les objectifs - développer l'activité Chiffre d'affaires annuel de 25 M €,*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/

**Diplôme en Micro-Informatique Control Data**

Institut, France

/

**Etude de la civilisation Française**

Université Paris Sorbonne France

/

**Cursus de langue Allemande**

Goethe Institut Munich Allemagne

/

**BTS - BAC+2**

École Supérieure de Gestion Hôtelière - Monastir & Djerba, Tunisie

## COMPETENCES

---

clustering, CRM, d'agenda collaborative, Linux, Windows, serveurs, clusters, Lames

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**

Courant

**Espagnol**

Professionnel

**Allemand**

Courant

**Français**

Bilingue

**Arabe**

Bilingue