



**** *****

Nationalité Française
divorcé
Permis B

*** ***** ** ***** * *****

Domessin (73330)
***** _ *****
****.*****@*****.***

ASSISTANT COMMERCIAL, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- mars 2022 / avr. 2022** **ASSISTANT COMMERCIAL**
Saint-Priest JCDecaux
- nov. 2012 / mars 2021** **COMMERCIAL SEDENTAIRE**
La Motte-Servolex Next One
Next One Vente d'affichages publicitaires pour les toilettes des lieux évènementiels
*Résultats 2017 : * CA : 108 100 € soit + 22% C.A./2016*
*Résultats 2018 : * CA : 122 700 € soit + 14% C.A./2017*
*Résultats 2019 et 2020 : * Covid 19*
- mars 2012 / juil. 2012** **TELEVENDEUR**
Saint-Baldoph
Pro Contact Proposition de CE pour les TPE et PME
- juin 2009 / déc. 2011** **COMMERCIAL SEDENTAIRE**
Seyssins Panessiel
Panessiel Commercialisation de fèves et de couronnes locales pour boulangeries et pâtisseries
*Résultats 2009 : * CA : 128 000 € soit + 23% C.A./2008*
*Résultats 2010 : * CA : 287 000 € soit + 124% C.A./2009*
*Résultats 2011 : * CA : 326 000 € soit + 14% C.A./2010*
- avr. 2009 / mai 2009** **INTERPRETE FRANCO-ALLEMAND en**
Rhône Alpes Coppélia
Coppélia : interprète pour le service maintenance
Inéo : interprète pour l'avancement du chantier Haute Tension
Jean Villetton : interprète pour l'avancement du chantier de l'aéroport de St Exupéry
- févr. 2009 / mars 2009** **ASSISTANT COMMERCIAL en Savoie**
Orexad
Debas Industrie relance des fournisseurs français, belges, hollandais et allemand
** 260 dossiers traités réintégration de 102 000 € sur 1 mois (98% des relances)*
- janv. 2006 / déc. 2006** **COMMERCIAL en Savoie**
Snpp Coudurier
*Résultats : * 600 000 € en 1 an*
** apport de nouveaux clients : Mairie de Chambéry et DDE*
- janv. 2003 / déc. 2005** **TECHNICO-COMMERCIAL DIVISION CONSTRUCTION FRANCE**
Wendt Boart France
*Résultats : * + 52% du CA des outils*
** apport de nouveaux clients : groupe EIFFAGE-TP*
- janv. 1993 / déc. 2001** **TECHNICO-COMMERCIAL FRANCE**
Gaillard
Gaillard Créateur de la filiale de la société allemande PMG, Formateur des commerciaux
Résultats :
** évolution du CA à hauteur de 500 000€*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2007 **BPA Polyculture-Elevage**
Centre d'Elevage de Poisy
- / juin 1990 **Marketing international**
ESIG Lyon
- / juin 1989 **BTS Action Commerciale - BAC+2**
Lyon

COMPETENCES

- commercial :
 - prospector et fidéliser les clients français et allemands
 - négocier les marchés et conclure les ventes par téléphone
 - reconquérir la clientèle perdue
- administration des ventes :
 - établir les offres de prix, relancer les clients
 - gérer le précontentieux
 - organiser des salons
- coordination :
 - coordonner les équipes françaises et allemandes
 - traduire les catalogues techniques d'allemand en français
- marketing :
 - étudier le marché sur plusieurs produits
- Informatique : maitrise pack office, lotus note wavesoft, réseaux sociaux, internet

COMPETENCES LINGUISTIQUES

- Anglais** Elémentaire
- Allemand** Bilingue

CENTRES D'INTERETS

équitation, ski, bricolage, yoga, membre d'une association humanitaire