



***** *****

Marié, 2 enfants

** ** ***** ** *****

Sainte-Foy-lès-Lyon (69110)

***** _ *****

*****.*****@*****.***

RESPONSABLE COMMERCIAL/ Formateur/Architecte intérieur, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- oct. 2018 / sept. 2022** **Responsable produit, Technique, développement de programme**
Décoceram et Point P, Saint Priest. Saint Gobain.
*Elaboration et pratique de formations vendeurs et clients Artisans sur le thèmes des carrelages XXL et des éléments techniques de mise en œuvre (dallage et plans de travail)
représentant technique aux réunions CAPEB, UNECP, Animations en CFA.
Participations aux catalogues clients, guides techniques et site internet.
Création de quiz formants sur les revêtements.*
- mai 2017 / sept. 2018** **Chargé de projet**
Décoceram Vaulx en Velin, Saint-Gobain
*Création et élaboration d'un bureau commercial Rhône Alpes, suivit pour 17 Agences.
En charge des devis, CCTP, DPGF, aide technique et esthétique jusqu'à la signature client.*
- avr. 2014 / avr. 2017** **Chef d'agence et responsable pôle Déco**
Point P Saint Priest et villeurbanne. Saint-Gobain
*Management, développement, gestion administrative, agence 8 personnes à St Priest.
Management 12 personnes, Flooring (carrelage et parquets) et menuiserie. Suivit activité et clientèle.*
- mai 2010 / oct. 2013** **Co-actionnaire Scop**
AFE Lorenove Craponne
Menuiserie : métrés, pose, suivi et réception des chantiers, gestion commerciale des chantiers Technique. Commandes usines et SAV.
- janv. 2005 / déc. 2009** **RESPONSABLE COMMERCIAL et PRODUCTION**
EXPO MARBRE / BRIGNAIS (69)
*. Management service commercial et production, 9 personnes.
. Recherche de nouveaux marchés de ventes
. Sélection des matériaux adaptés au marché, suivi des achats et négociation.
. Réponse aux contacts clients potentiels, ventes, conseils aux commerciaux.
. Contrôle des performances de production.*
- janv. 2001 / janv. 2005** **CHEF D'AGENCE**
COMMERCIAL DEPOT SERVICE GROUPE SAINT GOBAIN (section carrelage et dérivés) ARNAS (69)
*. Création d'agence, développement nouvelle clientèle.
. Mise en place d'un stock et d'une salle d'exposition.
. Encadrement et formation du personnel (7 personnes).
. Gestion /choix des achats, logistique transports, suivit des arrivages.
. Evaluation et optimisation du CA, rattaché à la direction régionale.*
- janv. 1995 / déc. 2000** **COMMERCIAL**
MARBRIER DECORATEUR EXPO MARBRE / BRIGNAIS (69)
*. Projet et suivi clientèle.
. Vente et conseil aux particuliers et professionnels.
. Prises des cotes et suivi des réalisations.
. Achats.*

- janv. 1993 / janv. 1995** **ATTACHE TECHNICO COMMERCIAL**
GROUPE PINAULT CARRELAGE BOIS MATERIAUX / VILLEURBANNE (69)
. Ventes et conseils aux professionnels et particuliers.
. Mise à jours de la salle d'exposition.
. Relationnel fournisseurs.
. Gestion d'une équipe de 7 personnes.
- janv. 1989 / janv. 1993** **DECORATEUR DEPOT SERVICE (69) VAULX EN VELIN**
. Actualisation des expositions pour les 9 magasins de la société.
. Projet vente et conseils aux particuliers, prescription architectes.
- janv. 1988 / janv. 1989** **VENDEUR DECORATEUR**
BOUTIQUE EMAUX DE BRIARE (69) LYON
. Projets ventes et conseils aux particuliers.

DIPLOMES ET FORMATIONS

- févr. 2019 / févr. 2019** **Formation interne Formateur niveau 1**
Saint Gobain Nantes
- nov. 2010 / nov. 2010** **formation interne groupe Lorillard**
Lorillard Chartres
- juin 2004 / juin 2004** **formation interne Manager**
St Gobain
- / juin 1988** **diplôme d'ARCHITECTURE INTERIEURE - BAC+5**
ECOLE JEAN COTTIN LYON 9
- / juin 1985** **bac B + 3 - BAC**

COMPETENCES LINGUISTIQUES

- | | |
|-----------------|------------|
| Anglais | Académique |
| Espagnol | Académique |

CENTRES D'INTERETS

Arts en général, sport : Vélo, VTT, Route.