



Toulouse (31000)

*****.*****@*****.***

Délégue commerciale, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2017 /

Délégue commerciale

LABORATOIRE ELEIS

- * Aisance au téléphone et en face à face.
- * Capacité de négocier les prix combinée avec une grande force de persuasion .
- * Sens de l'écoute et capacité d'improvisation.

janv. 2015 /

Délégue commerciale

SPA PROVIVO les laboratoires FRATER RAZES

- * Prospector le terrain .
- * Assurer le suivi client du premier contact à la facturation jusqu'au renouvellement du contrat.
- * Maintenir d'excellentes relations professionnelles avec tous les clients.

Promotion de logiciel pharmaceutique " Gespharm"

- * Gestion de la relation client avant-vente et après-vente
- * Support et Assistance aux utilisateurs (pharmaciens).

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2021 / juin 2022

Formation conseiller vendeur en voyage

CAMAS formation Blagnac

sept. 2012 / juin 2014

Biologie physiologie génétique végétale

Université des Sciences et de la Technologie Houari Boumediene

sept. 2011 / juin 2012

Ecologie et environnement marin

Université des Sciences et de la Technologie Houari Boumediene

sept. 2008 / juin 2011

License biologie - tronc commun

Université des Sciences et de la Technologie Houari Boumediene

sept. 2007 / juin 2008

BAC science expérimentale - BAC

Lycée Ali Chentir Algérie

COMPETENCES

Word, Excel, power point

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

