



***** *****

Permis B

Celles-sur-Durolle (63250)

****.*****@*****.***

Directeur de magasin, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

févr. 2018 / aujourd'hui Directeur de magasin

Bi1 La Pacaudiere

Gestion et management de 14 personnes

Gestion du commerce développement du chiffre d'affaire

Gestion de compte d'exploitation

janv. 2013 / Directeur adjoint

Carrefour Market La Monnerie le Montel

janv. 2006 / déc. 2012 Chef de rayon liquide - statut de cadre

Auchan Clermont, bd E.Clémentel à Clermont-Ferrand

janv. 2005 / janv. 2006

Auchan Clermont, bd E.Clémentel à Clermont-Ferrand

* *Second de rayon, crèmerie-fromage*

janv. 2005 /

Auchan Clermont, bd E.Clémentel à Clermont-Ferrand

* *Second de rayon, self-discount*

janv. 2002 / janv. 2005

Coordinateur d'équipe appro-logistique, rayon bazar

Auchan Clermont, bd E.Clémentel à Clermont-Ferrand

janv. 2000 / janv. 2002

Coordinateur d'équipe appro-logistique, rayon PGC

Auchan Clermont, bd E.Clémentel à Clermont-Ferrand

janv. 1997 / déc. 2012

Auchan Clermont, bd E.Clémentel à Clermont-Ferrand

janv. 1997 / janv. 2000

Employé de libre service, rayon café

Auchan Clermont, bd E.Clémentel à Clermont-Ferrand

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Coordonner l'activité d'une équipe

* *Recruter du personnel et le former aux procédures de l'entreprise*

* *Suivre et organiser le développement des compétences et procédures de l'entreprise,*

Gestion : Construire, analyser et suivre un compte d'exploitation (chiffre d'affaire, niveau de

rentabilité : marge, stock, casse)

* *Identifier les besoins en approvisionnement et établir les commandes ou un plan de déstockage,*

* *Suivre et analyser les résultats de ventes et proposer des ajustements,*

* *Négocier avec les fournisseurs les mises en avant, les prix et les délais de livraison des*

produits complémentaires,

* *Organiser les inventaires des produits en magasin et en réserve,*

* Effectuer des relevés de prix auprès de la concurrence et traitement des données.

Construire une gamme

- * Choisir des produits pour un même besoin, cohérence de gamme
- * Réaliser et adapter un plan d'implantation des articles selon le chiffre d'affaires et la rentabilité,
- * Mettre en place les opérations commerciales,
- * Contrôler l'état et la conservation des produits périssables et retirer les produits impropres à la vente,
- * Théâtraliser les mises en avant.

Gérer une réserve

- * Contrôler les produits, organiser et superviser leur stockage par flux, niveau de rotation, et leur date limite de consommation,

Accueil clients

- * Accueillir les clients, les conseiller et les renseigner sur les produits : prix, caractéristiques des produits,
- * Gérer les remarques et conflits clients

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1994

BAC Math, Physique & Chimie - BAC
Lycée St-Pierre - Cusset

/

Formation de; de lecture optique de codes barres; Utilisation d'appareil de manutention électriques et chariots électriques

/

Outils de planification

/

Base en gestion des Ressources Humaines (législation sociale)

CENTRES D'INTERETS

Pêche aux carnassiers et à la mouche, Les métiers du bâtiment