



***** *****

Marié

*** ** * * * * *

Tourcoing (59200)

*****.*****@*****.***

RESPONSABLE CENTRE DE PROFITS, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2019 /

Gérant

KF59

Veille sur les marchés du destockage et de la seconde main

Sourcing des sociétés et des produits en Europe

Emission des offres achats, négociation des prix

Commercialisation des produits auprès d'un réseau de revendeur ou de plateformes spécialisées

janv. 2017 / janv. 2019

Gérant Associé

LA PTITE PLACE SAS

Repositionnement du concept de bar-restaurant et développement de l'établissement repris en 2015

CA x5 en 3 ans, rentabilité nette 15 % atteinte en 2 ans, cession de mes parts à mon associé avec plus-value

Gestion des investissements : constitution d'une SCI, extension des locaux et équipement de l'établissement, suivi

des travaux, création d'une terrasse déportée (plus de 100 places assises)

Définition et mise en œuvre de la stratégie commerciale et marketing : changement de l'offre de restauration

sur place et à emporter, ajustement à la cible clients, focus sur l'événementiel (bar d'ambiance)

Pilotage de l'activité : gestion des achats et des stocks, recrutement, motivation et gestion du personnel, mise en

place du marketing local et de la politique tarifaire, contrôle de gestion (coûts, marges), tenue du compte

d'exploitation

janv. 2007 / déc. 2016

Directeur Associé

NOVASTREAM

2 associés 10 salariés, CA 1,2 M€ Lille

Lancement, développement et pérennisation de la startup lancée sur fonds propres et prêts d'honneur

Clients : AUCHAN, DECATHLON, LEROY MERLIN, PARTOUCHE, SANOFI, ville de Lille, région Rhône-Alpes...

Cession de mes parts à mon associé, société toujours existante et bénéficiaire

Co fondation : étude de marché, établissement du business plan, modélisation de l'offre commerciale

(plateformes vidéo sur mesure pour entreprises avec personnalisation du front-office et abonnements),

recrutement de l'équipe (2 développeurs IT dès 2017 puis 10 collaborateurs)

Constitution d'un parc clients : réponse aux appels d'offres (marchés privé et public), réalisation des cahiers des

charges et propositions commerciales, suivi direct de l'activité de streaming, appui à la coordination des

équipes de production

Pilotage administratif, financier et fiscal de l'entreprise : trésorerie et compte de résultat en temps réel, gestion

des achats et de la facturation, préparation des données comptables et transmission à l'expert-comptable

janv. 2005 / janv. 2007

Responsable de Secteur

AFONE

