

Responsable commerciale, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2020 /

présentDirectrice Monop' Lille Faidherbe Monoprix, Lille

Veille au respect des normes d'hygiène, de sécurité et des conditions de travail.

- -Encourage les initiatives, contribue et contrôle la performance de mon équipe.
- -Forme et accompagne les nouveaux collaborateurs.
- -Développe les compétences de chacun.
- -Fédère mon équipe afin de développer et de fidéliser la clientèle à travers les actions commerciales mise en place en magasin.
- -Approvisionnement des différents secteurs (rayon fruits et légumes, rayon frais LS, rayon BSA SOFT et ALCOOL, rayon épicerie sucré/salé)
- -Contrôle des réceptions, mise en rayon, validation des agrées de réception.
- -Réalisation quotidien d'inventaire tournant.
- -Edition des stocks négatifs, contrôle et mise à jours du stocks .
- -Organise le travail de l'équipe pour la mise en rayons des stocks reliquats en réserve
- -Contrôle le facing et la propreté des rayons
- -Contrôle le stock de présentation afin de minimiser la casse sur le rayon frais, et de ne pas avoir de surstock en réserve PGC.
- -Organise, Réalise et contrôle les inventaires fiscaux
- -Réalise la planification des collaborateurs
- -Analyse du compte d'exploitation, des tableaux de bord marchandise, des différents indicateurs de gestion du magasin.

mai 2017 / avr. 2020

monop'amiens

avr. 2011 / mai 2011

de site

2017Directrice

Gestion de stock avec le logiciel GOLD ET OMC GERVAIS (approvisionnement et réception, suivi RAO, stock de présentation, demande d'avoir, inventaire de rupture, inventaire fiscale)

-Gestion du point de vente (mise en place des nouvelles cartes, des actions commerciales et de promotions, suivi du FIFO, suivi des DLC, suivi des process de nettoyage, suivi et vérification des process de fabrication)

-Gestion administrative (reporting et analyse du CA, suivi des factures fournisseurs, suivi du CA et des écarts caisses employés)

-Administration du personnel opérationnel (planification, entretien annuel, embauche, suivi médecine du travail ...)

janv. 2008 / déc. 2011

Responsable commerciale

Eliot (HRC), Assevillers A1

Cafétéria Arche, boulangerie PAUL, restauration rapide POMME DEPAIN, bouti Analyse des indicateurs de l'activité

Gestion des flux financiers

Application et suivi des normes commerciales et marketing Développement d'actions de conquête et de fidélisation du client

Management d'une équipe de 55 personnes

janv. 2004 / janv. 2008

Responsable d'équipe

Elior (HRC), Assevillers A1

Boulangerie Paul et Arche cafétéria

Adapter la mise en place de l'offre commerciale aux demandes marketing Management d'une équipe de 15 personnes Élaborer la planification de l'ensemble du personnel

janv. 1995 / janv. 2004 Employée polyvalente

Elior (HRC), Assevillers A1

DIPLOMES ET FORMATIONS

janv. 2021 / aujourd'hui Bts muc - BAC+2

Rectorat amiens

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Français

CENTRES D'INTERETS

Lecture