



***** *****

26/07/1985 (38 ans)

Célibataire

Permis B

** ***** ** *****

Paris (75000)

*****.*@*****.***

Développeur d'activité Commerciale

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- avr. 2018 / aujourd'hui** **Gérant caviste**
Nicolas
Assurer le suivi, le développement et la fidélisation de la clientèle de la boutique Nicolas Ternes.
- janv. 2016 /** **Chef de secteur**
SEMO
** Création de secteurs : (Paris intra en 2016 et Grand EST : 77, 93, 94, 10, 21, 51, 89)
* 250 clients en proximités sur le 75 (CA : +30% gamme 1,5L et + 80% gamme 50CL),
* 300 supermarchés et hypermarchés en IDF.*
- janv. 2015 /** **Chef de secteur IDF Nord IDF**
Herbalist
** Création et gestion d'un portefeuille clients de 600 magasins de proximités, supermarchés et hypermarchés*
- janv. 2015 /** **Commercial IDF, Nord, Est Nord-Est**
Bodin Bio
** Gestion d'un portefeuille clients : circuit Bio, et hypermarchés*
- janv. 2011 / déc. 2014** **Chef de secteur GMS IDF**
Groupe Aoste
** Gestion d'un portefeuille clients de 120 magasins de proximités, supermarchés et hypermarchés (Départements 75 (3e, 4e, 10e, 11e, 12e, 19e, 20e), 77, 93, 94).
Evolution
DN de 33%
* Relayer et négocier les opérations promotionnelles
* Assurer l'essor et le dynamisme de la gamme en augmentant la visibilité et l'attractivité des références
* Analyse de l'activité marché, client, marque et concurrence (vision terrain et panel Nielsen) pour proposer des solutions complètes (recommandations stratégiques)
* Organisation, mise en place, et participation à des salons, showrooms
* Réalisation d'outils marketing et support de vente pour promouvoir la gamme
* Réalisation de rapport d'activité : reporting, analyse de performance*
- janv. 2009 / déc. 2010** **Manager de rayon**
Carrefour Market
** Gestion rayon frais libre service (yaourt, charcuterie, crèmerie, traiteur et surgelé) et de bouche (fruits et légumes, poissonnerie, traiteur et boulangerie)
* Pilotage de compte d'exploitation (suivi et analyse des différents indicateurs financiers CA, budget, marge)
* Management d'une équipe de 30 collaborateurs (Organisation du travail quotidien, de réunion, et d'inventaire comptable)
* Elaboration et mise en place de nouvelles organisations de travail
* Suivi et traitement des pièces comptables (bons de commande, factures)*
- janv. 2006 / janv. 2009** Inter'Anim
- janv. 2004 / janv. 2006** **Adjoint Manager de rayon**

Casino supermarché

* Gestion en collaboration avec le Manager rayon PGC (épicerie, D.H.P, Liquide, et Frais L-S)

* Management d'une équipe de 15 à 20 collaborateurs

* Formation des employés entrants

* Gestion des stocks, et des implantations

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2014 **MBA Achats, Distribution et relation client** - BAC+4
Ecole PPA, Paris
- / juin 2012 **M 1 management d'entreprises Option Marketing**
Ecole ISEE, Paris
- / juin 2010 **Licence pro Commerce et distribution Option économie gestion** - BAC+3
Université de Nice
- / juin 2006 **DUT Techniques de commercialisation** - BAC+2
Université de Nice

COMPETENCES

Nielsen, P.C.I.E, Office, Gold, Coheris, Sphinx

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Bilingue
Italien Elémentaire

CENTRES D'INTERETS

Passionné par l'univers du vin, Course à pied 1, Voyages, Séjour linguistique en Irlande (4 mois en 2008 et 3 mois en 2014), USA, Canada, Malte, Espagne, Italie, Angleterre