



**** ** ** *****

31/12/1958 (65 ans)
Nationalité française
Marié, 7 enfants
Permis B

* ***** ** *****

Paris 16 Passy (75016)
***** _ *****
*****@*****.***

Directeur du développement Directeur de filiale, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2016 /

Directeur du développement

PROBOX (Négoces et Cie, Groupe ADEO)

Création d'une startup de distribution de produits aux professionnels du bâtiment phygital (investissement 36 M€)

** Mise en place du concept, benchmarking concurrence France et internationale*

** Définition des items et objectifs souhaités en matière de développement (stratégie de développement),
business plan.*

** Création du premier magasin expérimental : aménagement, travaux, merchandising, logo, design,*

enseigne, logistique, multi canal et phygital natif.

** Création des procès propres au développement. Autorisation administrative*

Appel d'offre, amélioration du concept, suivi de chantiers

** Ouverture de 7 magasins en région parisienne en un an*

** Mise en place des flux logistiques (entrepôt central), mise en place avec DG de l'organisation siège,
procédure Front/back*

janv. 2006 / oct. 2016

Directeur du Développement

BRICOMAN-France (Groupe ADEO)

Ouverture de 22 nouveaux magasins, transferts de 6 magasins, extensions 5 magasins (surface Moyenne 9500 CDAC, foncier 3ha)

** Expansion : Recherche foncière, Négociation collectivités locales, finalisation juridique, autorisations*

administratives (cdac, Pc), veille concurrentielle, étude de marché, étude d'impact marketing (pub, distribution flyers.

** Travaux : appel d'offres, gestion et suivi des chantiers, maintenance des magasins, commission de sécurité.*

** Refonte du concept : design, enseigne, architecture, merchandising*

janv. 2001 / déc. 2005

Managing director developing countries and expansion coordinator

MIDAS EUROPE

coût de structure) positif en 2002. Membre Codir Européen et Comex international.

Pays : Pologne, Autriche, Suisse, Portugal, Maroc, Brésil, (environ 180 personnes)

** Réorganisation des filiales directes (Pologne, Autriche, suisse) :*

Mise en place de business plans opérationnels, de budget, de stratégie commercial, plans

promotionnels et marketing puissants.

** Mise en place de procédures. Mise en place d'un contrôle de gestion et budgétaire mensuel, plus simple et plus*

efficace (magasin par magasin).

** Relance du politique d'achat plus rigoureuse. Création d'une dynamique d'entreprise*

Suivi, contrôle et aide des master-franchisés et joint-venture (Portugal, Maroc, Brésil)

Mise en place et transfert des savoir-faire Midas : opérationnel, marketing, financier, développement, formation.

Coordination du développement sur l'ensemble des pays européens : suivi expansion, mise en place de nouvelles

stratégies, et d'axes nouveaux de développements. Négociations avec nouveaux partenaires (Turquie, Russie...)

nov. 1997 / déc. 2000

Real estate and Franchise development manager Europe

Ouverture de 50 points de vente/ an

* Réorganisation des services expansion pays par pays (Espagne, Belgique, Autriche, Italie...), mise en place des services sur la base d'un modèle commun et de " best practice " (équipe de 30-35 personnes).
* Recherche de partenaires industriels, commerciaux ou financiers pour nouveaux projets (Allemagne, République Tchèque, Hongrie, Grèce, Turquie...). Ouvertures de nouveaux pays : Pologne, Arabie saoudite, Italie., Maroc, Portugal, Suisse, Brésil
* Mise en place de normes européennes et de systèmes de transfert de savoir-faire. Participation à la réflexion stratégique de développement (pays, ingénierie financière, étude de marché, étude de potentiel,).
* Membre du comité de direction.

janv. 1991 / sept. 1997 Directeur du développement

MIDAS-FRANCE

Ouvertures de +150 points de ventes

* Expansion de l'entreprise : recherche d'emplacements, négociations, autorisations administratives, travaux, équipements techniques, stock de base
* Recrutement, formation et intégration des nouveaux franchisés
* Juridique franchise : mise en place du nouveau contrat de franchise, gestion des baux, études juridiques particulières, assistance auprès des franchisés.
* Midas-Europe : intervention, assistance à l'implantation de Midas dans des nouveaux pays (depuis 1995, 20% du temps)
* Membre du comité de direction.
* Animation d'une équipe de 10 personnes plus prestataires extérieurs à plein temps

mars 1986 / janv. 1991 Responsable des acquisitions foncières

* Recherche de terrains et acquisitions foncières (3 à 5 Ha).
* Négociations avec les propriétaires, les collectivités locales....
* Animation d'une équipe de deux collaborateurs.

nov. 1984 / mars 1986 Négociateur en immobilier d'entreprises

IMPAC

Recherche, location et vente de bureaux et entrepôts en région parisienne.

sept. 1983 / nov. 1984 Conseiller financier

CENTRE D'INFORMATIONS FINANCIERES

Vente de produits financiers et d'assurances auprès de cadres.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1979 / juil. 1983 option compta-finance

ECOLE DE DIRECTION D'ENTREPRISES DE PARIS

/ juin 1979

BACCALAUREAT D - BAC

Poitiers

COMPETENCES

Front/back, cdac, Pc

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant

Espagnol

Italien

Professionnel

CENTRES D'INTERETS

voyages, bricolage, peinture contemporaine, restauration