



*** **

Thoiry (01710)

***** _ *****

*****@*****.***

DIRECTEUR DE MAGASIN, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2017 /

DIRECTEUR DE MAGASIN

BRICORAMA CESSY (01)

-CADRE

-Développement de la communication publicitaire, presse et radio

-Rationnalisation des gammes et développement des 20/80

-Théâtralisation et mise en ambiance des opérations promotionnelles.

-Baisse des stocks de 200 000 euros sur l'exercice 2017.

-Stocks déréférencés en diminution de 60 000 euros

-Plan d'action de lutte contre la démarque, mise en place de procédures

-Fidélisation de la clientèle, promotion de la carte de fidélité, conseil client optimal

-Record de CA sur une journée : 52 000 euros

-Mise en place inventaire externalisé.

-Développement du service de livraison: organisation et procédures

-Application des règles d'hygiène et de sécurité.

-Relais du processus de cession du groupe Bricorama auprès des

collaborateurs depuis janvier 2018: conséquences sociales

-Encadrement de 20 personnes

janv. 2012 / déc. 2016

DIRECTEUR ADJOINT

BRICORAMA CESSY (01)

-Grande surface bricolage, jardinage et aménagement de la maison : 4500m2
CA 5M Euros

-AGENT DE MAITRISE

-Supervision de l'ensemble des services du magasin en binôme avec le directeur

-CA + 5% sur l'exercice 2015.

-Fréquentation clients: +2%.

-Panier moyen: +3%

-Pilote travaux de remodeling du magasin de Janvier à Avril 2015.

-Responsable sécurité et incendie.

-Encadrement de 20 personnes

janv. 2010 / janv. 2012

CHEF DE SECTEUR

BRICORAMA SILLINGY (74 ANNECY)

-AGENT DE MAITRISE

-Membre de l'équipe de direction

-Gestion commerciale et humaine du secteur outillage-électricité-chauffagequincaillerie-aménagement-ameublement.

-Négociations fournisseurs

-Développement des compétences collaborateurs

-CA + 20% : meilleure progression magasin. CA N°1 Rhône-Alpes Karcher

-Encadrement de 5 personnes

DEVELOPPEMENT

janv. 2008 / janv. 2010

CHEF DE RAYON

BRICORAMA SILLINGY (74 ANNECY)

-EMPLOYEE

-Conseil client-Responsable de l'approvisionnement, tenue du rayon outillage.

-Gestion des stocks-Négociations fournisseurs

-Encadrement de 2 personnes

janv. 2005 / janv. 2008

CONSEILLER DE VENTE

BRICORAMA SILLINGY (74 ANNECY)

-Grande surface bricolage, jardinage et aménagement de la maison : 9000m2
CA 20M Euros

Magasin intégré au groupe Bricorama Batkor, 180 magasins en Europe.

Premier groupe indépendant sur le marché des surfaces moyennes,

CA 725 M euros, 4600 collaborateurs

-EMPLOYE

-Conseil client au sein du secteur quincaillerie / aménagement

-Mise en rayon, tenue des linéaires

-Réalisation de devis / projets d'aménagements sur mesure (dressing)

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2017	Droit du travail, Risque des dirigeants Fiabilisation des stocks
/ juin 2014	Titulaire du CIPP (conseil et vente des produits phytosanitaires réglementés)
/ juin 2013	Communication optimale interne
/ juin 2012	La communication managériale
/ juin 2011	Impliquer le manager dans sa communication; Développer ses capacités managériales; HUCLARMA; Formation de formateur REPLAY SPORTS AND BUSINESS; FYM CONSEIL
/ juin 2005	MASTER 2 BAC +5 Histoire de l'Antiquité; Option patrimoine économique et industriel - BAC+5 Histoire Romaine
/ juin 2000	BAC Economie et Social - BAC Lycée Baudelaire (74 Annecy)
/	SAP NIVEAU EXPERT/FORMATEUR Université de Savoie (73 Chambéry)
/	MS OFFICE (WORD, EXCEL) - BAC+4

COMPETENCES

WORD, EXCEL

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant

CENTRES D'INTERETS

ski, cyclisme, musique, piano, voyages, automobile, nouvelles technologies, mode, gastronomie, cuisine