



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

Permis B

\* \* \* \* \*

Nice (06000)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Cadre commercial PMS/GMS, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2017 / avr. 2022

#### **NÉGOCIATEUR - FORMATEUR OPÉRATIONNEL - RESPONSABLE DU PÔLE TUTEUR**

CAP SUD (réseau de 60 magasins agroalimentaires) - FRANCE

\* *Négociations fournisseurs hebdomadaires de l'ensemble des tarifs et de l'assortiment*

*fruits et légumes pour l'ensemble des magasins du réseau CAP SUD*

*Réalisation du cadencier de commande et mise à jour tarifaire*

*Résultats : Augmentation du CA Fruits et légumes global réseau de 18%, diminution du PMK de 16%, gain de 1.6 points de marge brute*

\* *Réalisation des plans de merchandising et application en point de vente*  
*Création de modules de formation (public : Directeur et Adjoint de magasin)*  
*Animation des journées de formation*

*Suivi de la mise en place et de l'application des bonnes méthodes commerciales*

*Résultats : 120 Directeurs et Adjoints de magasin formés sur 4 modules de formation*

\* *Création du process de formation et d'intégration des nouveaux collaborateurs*  
*Validation des formations effectuées par les tuteurs à destination des nouveaux directeurs et adjoints de magasin*  
*Suivi des primes de tutorat*

*Résultats : Diminution du turn-over Directeur et Adjoint de magasin de 31%*

oct. 2012 / déc. 2016

#### **DIRECTEUR DE MAGASIN**

CAP SUD (réseau de 60 magasins agroalimentaires) - NICE

\* *Gestion opérationnelle du magasin*

*Commandes et suivi des stocks*

*Réception des livraisons*

*Réassort et tenue du magasin*

\* *Gestion RH*

*Management d'équipe et montée en compétences*

*Création et mise en place des plannings du personnel*

*Détection des points forts des membres du personnel en vue d'optimiser le travail effectif en magasin*

*Recrutement de nouveaux collaborateurs*

\* *Gestion administrative*

*Gestion des caisses enregistreuses du point de vente*

*Mise en place et réalisation des inventaires*

*Suivi des indicateurs de gestion*

*Traitements des factures de la centrale d'achat et des fournisseurs directs*

*Résultats : Augmentation du CA de 32%, gain de 2.6 points de marge commerciale*

### DIPLONES ET FORMATIONS

/ juin 2017

**Formation « Pack Office », « Devenir Tuteur », « Devenir Formateur »**  
Formazur

/ juin 2015

**Formation « Management »**

## COMPETENCES

---

Pack Office, Microsoft Word, Powerpoint, Excel

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

<b>Anglais</b>	Académique
<b>Allemand</b>	Elémentaire
<b>Français</b>	