******** *******
Permis B

* *** ******
Nice (06000)
**********
**********@*****.***

# **Cadre commercial PMS/GMS**, Sénior

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

**janv. 2017 / avr. 2022** — **NÉGOCIATEUR - FORMATEUR OPÉRATIONNEL - RESPONSABLE DU PÔLE TUTEUR**

CAP SUD (réseau de 60 magasins agroalimentaires) - FRANCE

** Négociations fournisseurs hebdomadaires de l'ensemble des tarifs et de l'assortiment*
*fruits et légumes pour l'ensemble des magasins du réseau CAP SUD*
*Réalisation du cadencier de commande et mise à jour tarifaire*

*Résultats : Augmentation du CA Fruits et légumes global réseau de 18%, diminution du PMK de 16%,*
*gain de 1.6 points de marge brute*

** Réalisation des plans de merchandising et application en point de vente*
*Création de modules de formation (public : Directeur et Adjoint de magasin)*
*Animation des journées de formation*
*Suivi de la mise en place et de l'application des bonnes méthodes commerciales*

*Résultats : 120 Directeurs et Adjoints de magasin formés sur 4 modules de formation*

** Création du process de formation et d'intégration des nouveaux collaborateurs*
*Validation des formations effectuées par les tuteurs à destination des nouveaux directeurs et adjoints de magasin*
*Suivi des primes de tutorat*

*Résultats : Diminution du turn-over Directeur et Adjoint de magasin de 31%*

**oct. 2012 / déc. 2016** — **DIRECTEUR DE MAGASIN**

CAP SUD (réseau de 60 magasins agroalimentaires) - NICE

** Gestion opérationnelle du magasin*
*Commandes et suivi des stocks*
*Réception des livraisons*
*Réassort et tenue du magasin*
** Gestion RH*
*Management d'équipe et montée en compétences*
*Création et mise en place des plannings du personnel*
*Détection des points forts des membres du personnel en vue d'optimiser le travail effectif en magasin*
*Recrutement de nouveaux collaborateurs*
** Gestion administrative*
*Gestion des caisses enregistreuses du point de vente*
*Mise en place et réalisation des inventaires*
*Suivi des indicateurs de gestion*
*Traitements des factures de la centrale d'achat et des fournisseurs directs*

*Résultats : Augmentation du CA de 32%, gain de 2.6 points de marge commerciale*

## DIPLOMES ET FORMATIONS

**/ juin 2017** — **Formation « Pack Office », « Devenir Tuteur », « Devenir Formateur »**
Formazur

**/ juin 2015** — **Formation « Management »**

/ **juin 2011** **Obtention Baccalauréat Economique et Social** - BAC

## COMPETENCES

Pack Office, Microsoft Word, Powerpoint, Excel

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

| | |
|---|---|
| **Anglais** | Académique |
| **Allemand** | Elémentaire |
| **Français** | |