



* ** *****

Boult (70190)

***** _ *****

*****@*****. **

COMMERCIALE EXPORT, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2018 / oct. 2022

COMMERCIALE EXPORT

Ecosycling à Rouen et à l' International (MAGHREB)

* Développement de l'activité de l'entreprise à l'échelle internationale en ciblant le marché nord- Africain (Maghreb)

* Elaborer un plan d'action commercial en synergie avec les considérations logistiques juridiques et fiscales.

* Assurer une présence sur le terrain afin d'identifier et de faire évoluer le chiffre d'affaire.

* Négociation des transactions commerciales importantes

janv. 2013 / déc. 2017

ACHETEUSE

Groupe Renault , à InternationalLANGUAGES

* Mise en place de différents contrats concernant : la logistique - la sécurité du site - la restauration collective des salariés et les capex.

* Lancement des consultations afin de répondre aux mieux aux demandes des clients internes sur les critères « QCD » (Qualité, Coûts et Délais).

* Prospection pour développer le Sourcing.

* Visite et Audit des fournisseurs locaux et internationaux.

* Développement d'une base de données fournisseurs et prestataires.

* Pilotage du reporting KPIs (Gains économiques, délais de livraison des fournisseurs, qualité ...

janv. 2010 / déc. 2012

Représentante Commerciale

EDM (Elctromenagers) , à Nogent

* Assurer et générer la vente en boutique

* Maîtrise des techniques de vente

* L'Accueil et l'accompagnement des clients

* Concrétisation des ventes

* Prendre en compte la satisfaction Client

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1997 / juin 2002

Licence (Bac+4) en Finance - BAC+3

Université des Sciences Commerciales (Université Oran)

COMPETENCES

SAP, base de données, Access, Excel, PowerPoint, Word, Informatique

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Français

Arabe

CENTRES D'INTERETS

Lecture, Voyages, Sport (Yoga)

