

Formatrice, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

oct. 2009 / oct. 2020 Commercial Studi

- Développement commercial (gestion du fichier client).

- Réalisation de plans d'implantations et d'offres commerciales.

- Etude, métrage et chiffrage d'implantations de stores et rideaux de bureau.

- Remise des propositions et relances clients.

- Gestion administrative et suivi du bon déroulement des chantiers.

- Gestion logistique et suivi des SAV clients.

- Suivi et recherche de nouveaux fournisseurs.

- Suivi et réponses aux appels d'offres.

févr. 1999 / sept. 2009 Professeur Contractuel « Techniques Commerciales »

Alternaflex

- Mise en place de séquences pédagogique.

- Travail en équipe.

- Réalisation de projet.

janv. 1998 / févr. 1999 Négociatrice téléphonique

GMFP

- Prospection.

- Gestion d'un portefeuille clients.

janv. 1989 / sept. 1997 Surveillante d'externat

Education nationale

- Mise en place de nouveau logiciel.

- Travail en équipe.

Apprentie formatrice

Alternaflex

- Mise en place de séquences pédagogique.

- Travail en équipe.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1996 Licence Administration Economique et Sociale (A.E.S) - BAC+3
Université du Littoral FCEP

Cours de techniques commerciales

/ juin 1994 DEUG Administration Economique et Sociale (A.E.S) - BAC+2

Université du Littoral FCEP

/ juin 1987 Baccalauréat G3 Techniques commerciales - BAC

IUFM Villeneuve d'Asca

COMPETENCES

/ juin 1997

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Elémentaire **Espagnol** Elémentaire

Français

CENTRES D'INTERETS

Vélo, natation