



***** *

05/01/1968 (56 ans)
Nationalité française
marié
Permis oui

**** * *

La Teste-de-Buch (33164 CEDEX)

** * *

*****@*****.*

Directeur Hypermarché, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2021 / aujourd'hui **Directeur Hypermarché**

Carrefour Aurillac Groupe Dejean Holding
100 personnes – 7.000 m² - Aurillac (Cantal)

- Relance de l'Hyper après une ouverture difficile faite en mai 2021.
- Restructuration de l'équipe, assainissement du stock
- Préparation des opérations commerciales à venir.
- Aide au développement et à l'animation de la galerie commerciale.
- Pilotage, gestion et animation en pleine autonomie et reporting au PDG.

févr. 2019 / avr. 2021 **Directeur Commercial**

JELTS EXPORT SRL

Importation et commercialisation de produits de grande consommation Roumains

- Création juridique de la société.
- Identification de produits.
- Recherche de partenariat avec les fabricants roumains.
- Démarchage et négociations auprès des magasins et des centrales d'achats.
- Suivi des livraisons et des implantations, animations en magasin.

oct. 2007 / déc. 2018

Directeur Hypermarché

MGV Distri-Hiper (Franchise Auchan) puis AUCHAN Retail Bucarest - Roumanie
C.A. 150 millions d'euros - 850 personnes - 16.000 m² - Sud-Est Bucarest

- * Spécialiste des produits alimentaires (Frais et PGC)
 - * Chef de file produit Boulangerie/Pâtisserie
 - * Mise en place d'un nouveau concept d'hypermarché de centre-ville.
 - * Ecrire et veiller à l'application de la politique commerciale du magasin en respectant les fondamentaux de l'entreprise.
 - * Ecrire, respecter et optimiser les objectifs d'exploitation.
 - * Gestion humaine, économique et commerciale.
 - * Développer la clientèle et la notoriété de l'enseigne.
- Mission annexe: Directeur Projet Santé Auchan Roumanie
- * Ecrire et veiller au développement du Projet Santé en Roumanie.
 - * Aide au développement des outils de formation, d'information et de communication.
 - * Mise en place et suivi d'un outil de sélection de produits par besoin.
 - * Mise en place d'actions concrètes liées aux bien être des collaborateurs.

juin 2006 / sept. 2007

Directeur de magasin

BRICOSTORE Bucarest - Roumanie

Directeur de magasin

C.A. 30 millions d'euros - 150 personnes - 10.000 m²

- * Agrandissement et relance du magasin pionnier.
- * Ecrire, respecter et optimiser les objectifs d'exploitation.
- * Gestion humaine, économique et commerciale.
- * Développer la clientèle et la notoriété de l'enseigne.

janv. 2004 / mai 2006

Directeur de magasin -

BRICOSTORE Split - Croatie

Directeur de magasin - Ouverture Pays

C.A. 12 millions d'euros - 90 personnes - 10.000 m²

- * Création et mise en place des outils nécessaires à l'ouverture d'un premier magasin dans un nouveau pays.
- * Ecrire, respecter et optimiser les objectifs d'exploitation.
- * Gestion humaine, économique et commerciale.
- * Développer la clientèle et la notoriété de l'enseigne.

avr. 2000 / déc. 2003

Directeur de magasin

BRICOMAN Toulouse - France

Directeur de magasin

C.A. 15 millions d'euros - 60 personnes - 6.000 m²

- * Participer à la création et à l'évolution du concept Hard Discount sur 4 des 6 sites existants.
- * Ecrire, respecter et optimiser les objectifs d'exploitation.
- * Gestion humaine, économique et commerciale.
- * Développer la clientèle et la notoriété de l'enseigne.

sept. 1998 / mars 2000

Directeur Régional des Sports équestres

DECATHLON DIRECTION REGIONALE S.O. Toulouse - France

Directeur Régional des Sports équestres

C.A. 8 millions d'euros - 40 personnes

- * Garantir l'application des stratégies nationales.
- * Recruter, animer et former les Responsables de Rayon.
- * Gérer l'approvisionnement pour optimiser le CA, la marge et les stocks.
- * Animer les ventes de la région

mars 1996 / août 1998

Responsable Achat/Gestion équipement du cavalier

DECATHLON CENTRALE D'ACHATS Villeneuve d'Ascq - France

Responsable Achat/Gestion équipement du cavalier

C.A. 43 millions d'euros, 15.000 références.

- * Elaborer des gammes cohérentes pour plus de 220 magasins en Europe.
- * Sélectionner et référencer des produits et des fournisseurs.
- * Etre à l'affût des nouveautés et connaître les tendances du marché.
- * Animer les ventes, garantir un taux de marge, une rotation de stock et une disponibilité produits maximum.

déc. 1993 / févr. 1996

Responsable de rayon

DECATHLON - Chambray-Lès-Tours - France

Responsable de rayon

- * Recruter, animer et former une équipe de vente.
- * Garantir une rotation de stock et des progressions de stock sans détérioration de la marge.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 1992

POST GRADUATE DIPLOMA IN BUSINESS ADMINISTRATION - BAC+4

Napier University of Edinburgh (Ecosse)

/ juin 1990

D.U.T. Techniques de Commercialisation - BAC+2

Institut Universitaire de Technologie de Tours

COMPETENCES

Brevet d'éducateur sportif 1er degré option équitation

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant

Espagnol

Elémentaire

Allemand

Elémentaire

Roumain

Courant

CENTRES D'INTERETS

Cuisine

Sport: Equitation, Tennis, Ski, Plongee

Nombreux séjours à l'étranger (Europe, Afrique, Asie, Amérique)e