



\*\*\*\*\* \*

05/01/1968 (56 ans)  
Nationalité française  
marié  
Permis oui

\*\*\*\* \* \*

La Teste-de-Buch (33164 CEDEX)  
\*\* \* \* \* \*  
\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*. \*\*

## Directeur Hypermarché, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

#### sept. 2021 / aujourd'hui **Directeur Hypermarché**

Carrefour Aurillac Groupe Dejean Holding  
100 personnes – 7.000 m<sup>2</sup> - Aurillac (Cantal)

- Relance de l'Hyper après une ouverture difficile faite en mai 2021.
- Restructuration de l'équipe, assainissement du stock
- Préparation des opérations commerciales à venir.
- Aide au développement et à l'animation de la galerie commerciale.
- Pilotage, gestion et animation en pleine autonomie et reporting au PDG.

#### févr. 2019 / avr. 2021 **Directeur Commercial**

JELTS EXPORT SRL

Importation et commercialisation de produits de grande consommation Roumains

- Création juridique de la société.
- Identification de produits.
- Recherche de partenariat avec les fabricants roumains.
- Démarchage et négociations auprès des magasins et des centrales d'achats.
- Suivi des livraisons et des implantations, animations en magasin.

#### oct. 2007 / déc. 2018

#### **Directeur Hypermarché**

MGV Distri-Hiper (Franchise Auchan) puis AUCHAN Retail Bucarest - Roumanie  
C.A. 150 millions d'euros - 850 personnes - 16.000 m<sup>2</sup> - Sud-Est Bucarest

- \* Spécialiste des produits alimentaires (Frais et PGC)
  - \* Chef de file produit Boulangerie/Pâtisserie
  - \* Mise en place d'un nouveau concept d'hypermarché de centre-ville.
  - \* Ecrire et veiller à l'application de la politique commerciale du magasin en respectant les fondamentaux de l'entreprise.
  - \* Ecrire, respecter et optimiser les objectifs d'exploitation.
  - \* Gestion humaine, économique et commerciale.
  - \* Développer la clientèle et la notoriété de l'enseigne.
- Mission annexe: Directeur Projet Santé Auchan Roumanie
- \* Ecrire et veiller au développement du Projet Santé en Roumanie.
  - \* Aide au développement des outils de formation, d'information et de communication.
  - \* Mise en place et suivi d'un outil de sélection de produits par besoin.
  - \* Mise en place d'actions concrètes liées aux bien être des collaborateurs.

#### juin 2006 / sept. 2007

#### **Directeur de magasin**

BRICOSTORE Bucarest - Roumanie

Directeur de magasin

C.A. 30 millions d'euros - 150 personnes - 10.000 m<sup>2</sup>

- \* Agrandissement et relance du magasin pionnier.
- \* Ecrire, respecter et optimiser les objectifs d'exploitation.
- \* Gestion humaine, économique et commerciale.
- \* Développer la clientèle et la notoriété de l'enseigne.

#### janv. 2004 / mai 2006

#### **Directeur de magasin -**

BRICOSTORE Split - Croatie

Directeur de magasin - Ouverture Pays

C.A. 12 millions d'euros - 90 personnes - 10.000 m<sup>2</sup>

- \* Création et mise en place des outils nécessaires à l'ouverture d'un premier magasin dans un nouveau pays.
- \* Ecrire, respecter et optimiser les objectifs d'exploitation.
- \* Gestion humaine, économique et commerciale.
- \* Développer la clientèle et la notoriété de l'enseigne.

**avr. 2000 / déc. 2003**

**Directeur de magasin**

BRICOMAN Toulouse - France

Directeur de magasin

C.A. 15 millions d'euros - 60 personnes - 6.000 m<sup>2</sup>

- \* Participer à la création et à l'évolution du concept Hard Discount sur 4 des 6 sites existants.
- \* Ecrire, respecter et optimiser les objectifs d'exploitation.
- \* Gestion humaine, économique et commerciale.
- \* Développer la clientèle et la notoriété de l'enseigne.

**sept. 1998 / mars 2000**

**Directeur Régional des Sports équestres**

DECATHLON DIRECTION REGIONALE S.O. Toulouse - France

Directeur Régional des Sports équestres

C.A. 8 millions d'euros - 40 personnes

- \* Garantir l'application des stratégies nationales.
- \* Recruter, animer et former les Responsables de Rayon.
- \* Gérer l'approvisionnement pour optimiser le CA, la marge et les stocks.
- \* Animer les ventes de la région

**mars 1996 / août 1998**

**Responsable Achat/Gestion équipement du cavalier**

DECATHLON CENTRALE D'ACHATS Villeneuve d'Ascq - France

Responsable Achat/Gestion équipement du cavalier

C.A. 43 millions d'euros, 15.000 références.

- \* Elaborer des gammes cohérentes pour plus de 220 magasins en Europe.
- \* Sélectionner et référencer des produits et des fournisseurs.
- \* Etre à l'affût des nouveautés et connaître les tendances du marché.
- \* Animer les ventes, garantir un taux de marge, une rotation de stock et une disponibilité produits maximum.

**déc. 1993 / févr. 1996**

**Responsable de rayon**

DECATHLON - Chambray-Lès-Tours - France

Responsable de rayon

- \* Recruter, animer et former une équipe de vente.
- \* Garantir une rotation de stock et des progressions de stock sans détérioration de la marge.

## DIPLOMES ET FORMATIONS

**/ juin 1992**

**POST GRADUATE DIPLOMA IN BUSINESS ADMINISTRATION** - BAC+4

Napier University of Edinburgh (Ecosse)

**/ juin 1990**

**D.U.T. Techniques de Commercialisation** - BAC+2

Institut Universitaire de Technologie de Tours

## COMPETENCES

Brevet d'éducateur sportif 1er degré option équitation

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

**Anglais**

Courant

**Espagnol**

Elémentaire

**Allemand**

Elémentaire

**Roumain**

Courant

## CENTRES D'INTERETS

---

Cuisine

Sport: Equitation, Tennis, Ski, Plongee

Nombreux séjours à l'étranger (Europe, Afrique, Asie, Amérique)e