



* ***** ** ** *****

Bessancourt (95550)

*****.*****@*****.***

Directrice de magasin

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- / **Commerciale B to B chargée de clientèle**
BARNUM
*Commerciale B to B (alternance) BARNUM
Prospection téléphonique, campagne d'emailing, chargée de clientèle.
devis, facturation, commande, relance impayés, gestion de stocks.
achats de nouveaux produits.*
- / **Responsable de magasin**
LUXEMARKET Paris
*Encadrement d'une équipe de 2 à 3 vendeurs. gestion des plannings,
ouverture/fermeture magasin, clôture de caisse, reporting
hebdomadaire sur les résultats du magasin. Réassort/Réception de
marchandise, inventaires, préparation de soldes, Vente conseil.*
- / **Directrice de magasin**
HEYTENS
*Gestion administrative et opérationnelle du point de vente.
Recrutement et management de conseillères déco et poseur . Conseils
en décoration en magasin et à domicile. Devis et commandes de
rideaux et stores sur mesure pour une clientèle de h to h et b to e,
déplacement sur les chantiers. prise de mesure. relance devis .*
- Responsable des magasins VENTE-PRIVEE.COM
Animer, Piloter et Développer l'activité commerciale de 4 points de
ventes management des équipes, analyse des résultats et mise en
oeuvre de plans d'actions, reporting direction, gestion des stocks et
déstockage, organisation d'opérations spéciales (braderies,
promotions...).*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- / juin 2022 **Utilisation d'un logiciel de CAO 3D certification sketchup**
- / juin 2009 **Formation commerciale Bachelor - BAC+3**
Négocia CCIP Paris
- / juin 2004 Jeanne D'arc Franconville
- / **BEP Vente Action Marchande - BEP**
- / **BAC professionnel commerce option luxe - BAC**
Négocia CCIP Paris (20061)

COMPETENCES

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant

Espagnol

Français