



***** *****

Marié, un enfant

* ***** *****

Sauvagnon (64230)

*****@*****.***

Responsable de réseau multisites, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2021 / aujourd'hui **Directeur commercial**

Rubio careco, Pau

*Recyclage automobile, vente pièces et véhicules
8,5M€, BtoBtoC, BtoC*

Définition et application de la stratégie commerciale - Management de l'équipe commerciale - Mise en place des plans de ventes et notes de bonnes pratiques - Ouverture d'un nouveau magasin - Achats & Merchandising des boutiques - Marketing opérationnel - Développement VAD (Ebay, Google) - Membre du CODIR

mai 2016 / oct. 2019

Responsable de réseau retail

Aquitaine

Magasins Point Vert, Euralis

80 magasins intégrés & 10 franchisés (70M€, 300 coll.)

Métier :

Animation de 5 responsables régionaux

Elaboration des budgets, développement des ventes & des marges, animation commerciale, consolidation du compte d'exploitation

Membre du comité de direction

Missions :

- Optimisation du réseau : travaux de modernisation, harmonisation merchandising, relocalisations & fermetures de magasins

- Optimisation des process de gestion & mise en place de nouveaux outils de gestion de rayon

- Création et lancement d'un nouveau concept de magasin alimentaire en circuit court "La Tables des Producteurs"

sept. 2008 / avr. 2016

Responsable régional

Grand Est

15 magasins (12M€)

Recruter, former, et manager les équipes opérationnelles

Animer la gestion financière : CA, marge, stocks, frais de personnel et développement commercial

Ouvertures de nouveaux magasins

Garantir une identité visuelle collective

Développement des marques propres

août 2001 / sept. 2008

Directeur de magasin

Maxi Zoo - Groupe Fressnapf - Plan de campagne (13)

janv. 2000 / déc. 2001

Gestionnaire commercial

Axa Conseil - Marseille (13)

janv. 1999 / janv. 2000

Responsable dépôt, retrait marchandise clients & SAV

Alinea - Aubagne (13)

Responsable dépôt, retrait marchandise clients & SAV

janv. 1998 / déc. 1999

Pépinière de direction

Camif Les Maisonnables - Marseille & Clermont Ferrand

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2012 / juin 2014

Master II administration des entreprises - BAC+5

Metz (57); IAE Metz-Lorraine

sept. 1995 / juin 1996

DEA Neurosciences - BAC+5

Marseille (13); Faculté des sciences Marseille III

COMPETENCES

Développement des ventes - Optimisation du mix marge - Marketing opérationnel - Merchandising - Conduite de changement - Coaching d'équipe - Accompagnement à la prise de décisions - Appropriation d'un ERP - Transformation - Développement de nouveaux concepts

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

CENTRES D'INTERETS

Triathlon, cyclisme, lecture, motocyclisme