

DIRECTEUR DE MAGASIN, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

avr. 2002 / aujourd'hui DIRECTEUR DE MAGASIN

LEADER PRICE - A2PAS - INTERMARCHE - FRANPRIX - COLRUYT

- * GESTION OPERATIONNELLE DE L'ACTIVITE COMMERCIALE DU PDV
- * GESTION DES COMMANDES-SUIVI DES STOCKS ET ORGANISATION DES INVENTAIRES
- * ORGANISATION ET MISE EN VALEUR DES RAYONS
- * IMPLANTATION ET SUIVI DES CATALOGUES PROMOTIONNELS
- * IMPLANTER LES NOUVEAUX PRODUITS ANIMATION TG
- * GESTION ET PILOTAGE DES COMMANDES AUTOMATIQUES
- * REALISATION ET VALIDATION DES SBT
- * CONTROLE ET SUIVI DE L'ASSORTIMENT: GESTION DES LINEAIRES ET RESPECT DE LA STRUCTURE.
- * TENIR QUOTIDIENNEMENT LE RAYON FRUITS ET LEGUMES
- * MISE EN PLACE ET SUIVI DES PLANS DE VENTES
- * DYNAMISATION, THEATRALISATION COMMERCIALE DES RAYONS
- * RESPECT DES OBJECTIFS DEFINIS DEVELOPPER LE CA
- * COMPTABILISATION ET CONTROLE DES ENCAISSEMENTS
- * RECEPTION VERIFICATION DES MARCHANDISES
- * SAISIE QUOTIDIEN DES FACTURES
- * RESPECT DES PROCEDURES COMPTABLES ET ADMINISTRATIVES
- * ANALYSE ET SUIVI DES INDICATEURS DE PERFORMANCE
- * OPTIMISATION PERMANENTE DES COUTS D'EXPLOITATION
- * NEGOCIATION ET RESPECT DES ACCORDS D'OUVERTURES
- * FORMER, ORGANISER, MANAGER ET PLANIFIER LE TRAVAIL D'UNE EQUIPE (25 PERSONNES)
- * OPTIMISER LA SATISFACTION DES CLIENTS

janv. 2000 / janv. 2002 CHEF DE RAYON

FRAIS L.S - E. LECLERC

- * IMPLANTATION DES PRODUITS FRAIS
- * GESTION DES COMMANDES GESTION DES LINÉAIRES
- * MISE EN PLACE ET CONTRÔLE DES PROSPECTUS
- * PLAN DE VENTE LOCAL, REGIONAL ET NATIONAL
- * ORGANISATION ET MISE EN VALEUR DES RAYONS
- * IMPLANTATION DES NOUVEAUX PRODUITS
- * ANIMATION TG
- * NÉGOCIATION ET RESPECT DES ACCORDS D'OUVERTURE

janv. 1999 / janv. 2000 CHEF DE RAYON APLS

CONTINENT

- * GESTION ET PILOTAGE DES COMMANDES AUTOMATIQUES
- * GESTION DES STOCKS, INVENTAIRE
- * MISE EN PLACE DES PLANS DE VENTES
- * CONTROLE ET RESPECT DE LA STRUCTURE
- * RÉALISATION ET VALIDATION DES S.B.T.
- * IMPLANTATION, SUIVI, CDE PRODUITS FESTIFS * MANAGEMENT DE L'ÉQUIPE (12 Personnes)

janv. 1996 / déc. 1998 RESPONSABLE DE RAYON FRAIS

CHAMPION

^{*} GESTION DES COMMANDES

* PARTICIPATION A LA GESTION DU CDE

* OBSERVATION DE LA CONCURRENCE

* GESTION DES LINÉAIRES - RESPECT DU PLAN DE VENTE

janv. 1992 / déc. 1993 ASSISTANT MANAGER

ESSO LIBRE SERVICE

* ORGANISATION DES PLANNINGS

* MANAGEMENT D'UNE ÉQUIPE (8 Personnes)

* CONTRÔLE ET VÉRIFICATION DES LIVRAISONS

* GESTION DES STOCKS - INVENTAIRE

* COMPTABILISATION ET CONTRÔLE DES ENCAISSEMENTS

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1998 / juin 1999 FORMATION DE TECHNICIEN SUPERIEUR DE LA GRANDE DISTRIBUTION
AFPA CRETEIL

sept. 1995 / juin 1996 FORMATION D'ADJOINT AU DIRECTEUR DU SUPERMARCHE
(ASPROFORC)
PARIS

/ juin 1994 FORMATION GESTION ADMINISTRATIVE ET COMPTABLE INFORMATISEE
ACEREP

sept. 1991 / juin 1992 Diplôme de l'E.H.E.P.S - BAC+3

E.H.P.S. à Paris

/ juin 1990 Diplôme de l'I.T.A. Option Comptabilité

/ **juin 1987 BAC D** - BAC