



\*\*\*\*\* \*\*

\*\* \*\* \*\*\*\*\* \*\*

Champigny-sur-Marne (94500)

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

---

## RESPONSABLE DE MAGASIN, Sénior

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

janv. 2021 /

#### **Chef d'atelier**

ARCADES DES NATIONS

*Management d'une équipe de 16 personnes, pilotage de la production (chiffre d'affaire, rentabilité..), gestion de la qualité, suivi des garanties, gestion des plannings, mise en place de réunions de productions, gestions des conflits, mises en place de campagnes marketing internes, gestion des recrutements, suivi d'application des règles de sécurité, analyses des résultats avec mise en place de plans d'actions, suivi des maintenances machines.*

janv. 2017 / déc. 2021

#### **Secrétaire Après-Vente**

ARCADES DES NATIONS

*Rédaction de courriers et mails, création de support de communication, prise de rendez-vous, gestion des encaissement et dépôts de fonds, contrôle des règlements, archivage, gestion des plannings atelier, création de carte bleues visa Renault, suivi des garanties.*

janv. 2015 / janv. 2017

#### **Vendeuse boulangerie**

SAINES SAVEURS

*Réaliser des ventes, confection de paquets montés, encaissement, cloture des caisses, ouvertures et fermeture du point de vente, suivi du respect des règles d'hygiène et de sécurité, réapprovisionnements des stocks, réassort boutique, prises et préparations de commandes clients.*

janv. 2014 / janv. 2015

#### **Vendeuse boulangerie**

LE PETIT DUC

*Réaliser des ventes, confection de paquets montés, encaissements, réassort espace de vente, préparation de commandes, recherche des besoins clients, respect des règles d'hygiène et sécurité.*

janv. 2009 / janv. 2014

#### **Vendeuse**

CASA FRANCE

*Réaliser des ventes, mises en situations de produits à thèmes, application de la politique commerciale, suivi des résultats, gestion des conflits, formation du personnel, entretien du magasin, management, réalisation de plv, gestion des encaissements et remises de fonds au coffre, gestion des plannings / congés, suivi d'activité (chiffre d'affaire), balisage, passation de commande des produits et gestion des stocks.*

### DIPLOMES ET FORMATIONS

---

sept. 2008 / juin 2009

#### **BAC PRO Commerce - BAC**

SAUMUR 49; Lycée Les Ardilliers

## **COMPETENCES**

---

gestion de la qualité

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

<b>Anglais</b>	Elémentaire
<b>Espagnol</b>	Elémentaire
<b>Français</b>	Bilingue

## **CENTRES D'INTERETS**

---

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX