



02/05/2022 (2 ans)
Nationalité Française
Permis B

Montfavet (84141 CEDEX)

*****@***.***

Chef de secteur, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2010 /

ORANGINA-SCHWEPPE

- * Développement du CA
- * DN + Innovations, PDL, négociation opérations .
- * Revente des prospectus et gérer l'anti-rupture.
- * Elaboration et proposition d'implantation merchandising.
- * Respect de la stratégie des PVC.
- * Accompagnement terrain des nouveaux chefs de secteur junior.

mai 2009 / janv. 2010

MAISON MILHAU

- * Assurer la représentation des produits auprès des interlocuteurs et des magasins.
- * Contrôler la présence des produits en magasin en fonction des accords passés
- * Suivi de la bonne exposition du produit et de la marque
- * Revendre les opérations négociées en centrale
- * Gestion des dysfonctionnements auprès des responsables de rayon concernés
- * Assurer la remontée des informations terrain

janv. 2009 / mars 2009

GASTRONOME

BONDUELLE pour les départements 06/83/13/30/84 /26/07 (Mission)

- * Assurer la prospection et les négociations
- * Effectuer des opérations de réassort
- * Mener des actions commerciales et réaliser les objectifs fixés
- * Optimiser la présence de tous les produits et développer les linéaires
- * Intervenir auprès des responsables
- * Animer et faire respecter les plans promotionnels en optimisant les moyens alloués
- * Développer l'image de marque de l'entreprise

oct. 2008 /

Chef de secteur

CANDIA Groupe SODIAAL

pour les départements 84/83/30/11/66/06/04/05/13/34

- * Gestion d'une clientèle constituée d'hypermarchés et de supermarchés afin de développer le C.A de mon portefeuille
- * Application de la politique et de la stratégie commerciales de Candia en magasin
- * Référencement des nouveautés
- * Négociation de la meilleure présence (DN) des références de la marque Candia en optimisant leur implantation (conseil merchandising) dans les points de vente et en coordonnant les différentes actions commerciales
- * Mise en œuvre de la politique commerciale en appliquant les accords négociés en Centrale d'achat, en définissant les objectifs de vente et les moyens de les atteindre pour chaque magasin.

janv. 2008 / sept. 2008

Chef de secteur région PACA

MIX BUFFET

, l'un des leaders du marché français de la salade de traiteur.
(Mission)

janv. 2004 / déc. 2007

Commercial Produits Ménagers

LA BROSSE ET DUPONT (84/30)

: suivi des dossiers commerciaux, négociation d'actions de promotions et gestion des stocks...

janv. 1999 / janv. 2004

Expert Approvisionnement

CASINO Avignon Hypermarché (84)

GEANT
(gestion des stocks)

- janv. 1993 / janv. 1999** **Manager / Agent de maîtrise**
Avignon Hypermarché (84)
Papeterie, Livres, Disques.
- janv. 1991 / janv. 1993** **Manager du**
CONTINENT Ollioules (83)
rayon Livres / Disques
- janv. 1989 / janv. 1991** **Stagiaire Chef de rayon**
CONTINENT Orange (84)
- janv. 1987 / janv. 1989** **Assistante du Chef de rayon Libre Service au rayon**
CONTINENT Orange (84)

DIPLOMES ET FORMATIONS

- juin 1983 / mars 2009** GASTRONOME
- / juin 1995** **Formation en gestion, comptabilité, informatique, législation du travail**
- / juin 1991** **BTS Action Commerciale - BAC+2**
- / juin 1989** **Baccalauréat Professionnel Commerce - BAC**
- / juin 1987** **BEP Vente Action Marchande - BEP**

COMPETENCES

PDL

CENTRES D'INTERETS

Natation, athlétisme et notamment compétition amateur en Triathlon