



\*\*\*\*\* \*\*

\*\*\* \*\* \*\*

Mandelieu-La Napoule (06210)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

## Directeur de centre de profits, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2023 /

#### Responsable régional Alpes Maritimes

Intermarché

*Je supervise actuellement 33 points de ventes sur les alpes Maritimes.*

*Mon rôle est de diagnostiquer les points de ventes en leur proposant des plans d'actions ciblés pour*

*améliorer leurs performances économiques et commerciales.*

*Les accompagner dans la mise en œuvre de ces actions dans les meilleurs délais.*

*Garantir l'application de la politique commerciale de l'enseigne.*

oct. 2018 / mai 2023

#### Directeur de magasin de bricolage

Castorama

*J'ai dirigé successivement 3 magasins dont Fréjus un point de vente avec un CA de 42000K€ sur*

*15000m<sup>2</sup> avec une équipe d'environ 160 collaborateurs dont 10 cadres et 18 chefs de rayons. J'ai*

*développé la vente projet pour atteindre deux années de suite le premier panier*

*France avec la mise*

*en place d'un portefeuille clients. J'ai occupé la mission transverse de référent régional sur la file*

*services et encaissements afin de développer la satisfaction client, la carte de fidélité et la carte de*

*paiement, la location de matériels et de véhicule, le drive, le digital et le référencement des artisans.*

sept. 2009 / sept. 2018

#### Directeur de supermarché

Carrefour Market

*J'ai dirigé successivement six supermarchés situés entre Toulon et Nice, des magasins pouvant atteindre*

*33 000K€ sur des surfaces de 1578M<sup>2</sup> à 3500M<sup>2</sup> avec des équipes d'environ 150*

*collaborateurs dont 7*

*managers. J'ai occupé des missions transverses pendant neuf ans au niveau national pour aider à*

*définir la stratégie du rayon liquide, vin et au niveau régional ou j'étais le relai pour le*

*parrainage des entreprises et le lien avec les élus locaux. Cela m'a permis d'accroître mon réseau et de développer en*

*démarchant les entreprises, CE et d'augmenter mon chiffre d'affaires.*

juin 2003 / août 2009

#### Manager de rayons

Carrefour Market à Nice

*J'ai dirigé tous les rayons d'un supermarché (frais et sec) dans différents magasins des Alpes Maritimes.*

*Je gérai des équipes d'environ 20 collaborateurs avec un CA de 12000K€. J'étais responsable de*

*l'animation commerciale et de mon propre compte exploitation.*

mai 2001 / mai 2003

#### Responsable de magasin

Courir groupe Go Sport à Nice

*J'ai dirigé un magasin avec une équipe de 4 collaborateurs avec un CA annuel de 640K€. J'ai développé*

*les ventes complémentaires pour finir dans le top 5 France.*

avr. 1997 / avr. 2001

#### Manager Mc Donald's

Orange et Le Pontet

*J'ai géré des équipes de 10 à 18 collaborateurs et j'étais responsable des ouvertures  
fermetures du*

*restaurant. Je devais respecter et faire respecter les normes d'hygiène HACCP*

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

- / juin 2017**                    **VAE d'un Master 2 « manager d'entreprise ou de centre de profit » -**  
BAC+5  
l'IFAG Paris
  
- / juin 2009**                    **Formation directeur de supermarché pendant 9 mois**  
Carrefour Market
  
- / juin 2007**                    **VAE d'une Licence Distech - BAC+3**  
Distrisup
  
- / juin 2003**                    **Formation manager de rayons pendant 9 mois**  
Carrefour Market
  
- / juin 2001**                    **Formation responsable de magasin**  
Courir
  
- / juin 2000**                    **Formation Manager Mc Donald's et obtention du diplôme B.O.C (Basic  
Opération Course)**
  
- / juin 1999**                    **BAC STI génie électronique en candidat libre - BAC**

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

- Anglais**                        Elémentaire
- Espagnol**                    Elémentaire
- Français**