



07/07/1989 (34 ans)
Nationalité Française
Marié
Permis B

* ** * ** * ** *

Vaulx-en-Velin (69120)
***** - *****
*****.*****@*****.***

Disponible, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- avr. 2022 / aujourd'hui** **Commercial Sédentaire**
IKO SOLUTIONS
Vente de prestations auprès du professionnel, offre mobile, data fixe, communications unifiées, relation client, prospection téléphonique, fidélisation client, Logiciels métiers interne en maîtrise
- janv. 2019 / juin 2022** **COMMERCIAL SEDENTAIRE CENTRE EST**
SFR BUSINESS DISTRIBUTION
Vente de prestations auprès du professionnel, offre mobile, data fixe, communications unifiées, relation client, prospection téléphonique, fidélisation client, Logiciels métiers interne en maîtrise
- avr. 2017 / nov. 2018** **COMMERCIAL SÉDENTAIRE FRANCE**
SOLEUS/SAGALAB GROUPE ISCE
Vente de prestations de services auprès des collectivités françaises pour le contrôle d'équipements sportifs et des jeux pour enfants selon les décrets et normes en vigueur, maîtrise logiciel COMMENCE CRM, prospection de nouveaux clients, fidélisation clients par téléphone, gestion d'une assistante avec mise en place des objectifs mensuels, créations des devis et des affaires.
- sept. 2016 / sept. 2016** **COMMERCIAL VRP**
CLAIR DE BAIE LYON SUD
Vente de menuiserie sur mesure auprès du particulier (fenêtres, portes d'entrée, volets...), prospection, vente directe, complément client, visite fin de chantier et parrainage, proposition de financement via SOFINCO, maîtrise logiciel VELOX
- nov. 2014 / juil. 2016** **RESPONSABLE D'AGENCE**
IRIS FENETRES
Gestion centre de profit, vente de menuiserie sur mesure auprès du particulier (fenêtres, portes d'entrée, volets...), prospection, vente directe, complément client, visite fin de chantier et parrainage, gestion planning de pose, proposition de financement via FINANCO, maîtrise logiciel HERCULE PRO
- mars 2012 / juin 2014** **COMMERCIAL VRP**
CLAIR DE BAIE
Vente de menuiserie sur mesure auprès du particulier (fenêtres, portes d'entrée, volets...), prospection, vente directe, complément client, visite fin de chantier et parrainage, proposition de financement via SOFINCO, maîtrise logiciel VELOX
- janv. 2011 / nov. 2011** **ANIMATEUR COMMERCIAL**
CARGLASS
En partenariat avec des centres commerciaux en région

Rhône Alpes Auvergne, prospecter en face à face les clients et leur proposer des réparations de pare-brise ou un changement de pare-brise, dossier administratif

avr. 2005 / janv. 2011 **VENDEUR**

DARTY

Vendeur téléphonie et produits brun, inventaire, façing, réassort, solution de financement via MENAFINANCE, maîtrise logiciels AS400 et INNOVENTE

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2008 **BAC PROFESSIONNEL COMMERCE - BAC**

/ juin 2006 **BEP VENTE ACTION MARCHANDE - BEP**

COMPETENCES

CRM, HERCULE PRO, AS400, INNOVENTE, SALESFORCE

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Professionnel
Espagnol	Elémentaire
Français	Courant