

17/09/1996 (27 ans) Nationalité Français Pacsé Permis B (VOITURE PERSONNELLE)

** *** ** ******
Reims (51051 CEDEX)

****** ****** @****** ***

DIRECTEUR MAGASIN, Junior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

févr. 2020 / août 2022 Directeur adjoint / Directeur provisoire

Jack and Jones, Messancy (Belgique)

Ouverture magasin avec un budget de 1 million d'euros à l'année / équipe de 5 personnes.

Premier vendeur - 2019 Directeur adjoint en remplacement - 2019 Directeur magasin remplaçant - 2020 Muté sur un autre magasin en tant que directeur adjoint - 2020 Directeur adjoint magasin 2020 - 2022

Développement commercial: vente, styling, livraisons, transferts, connaissance produits, optimisation de rentabilité, analyse des indicateurs commerciaux et actions de corrections, gestion frais de gestion, gestion des stocks, gestion des finances, gestion et mise en place d'opération commerciales, lutte contre la DI, gestion des réseaux sociaux, gestion administrative.

Management: entretiens chaque semaines/mois/année, objectifs d'équipe et personnel, formation et communication, donner des outils personnalisé à l'équipe de vente.

Recrutement, intégration, formation des nouveaux collaborateurs, gestion des conflits clients et internes, animer l'équipe de vente et la dynamiser.

mars 2019 / févr. 2020 Premier vendeur

Jack and Jones, Kirchberg (Luxembourg)

Ouverture magasin avec un budget de 1 million d'euros à l'année / équipe de 5 personnes.

Premier vendeur - 2019 Directeur adjoint en remplacement - 2019 Directeur magasin remplaçant - 2020 Muté sur un autre magasin en tant que directeur adjoint - 2020.

Développement commercial: vente, styling, livraisons, transferts, connaissance produits, optimisation de rentabilité, analyse des indicateurs commerciaux et actions de corrections, gestion frais de gestion, gestion des stocks, gestion des finances, gestion et mise en place d'opération commerciales, lutte contre la DI, gestion des réseaux sociaux, gestion administrative.

Management: entretiens chaque semaines/mois/année, objectifs d'équipe et personnel, formation et communication, donner des outils personnalisé à l'équipe de vente.

Recrutement, intégration, formation des nouveaux collaborateurs, gestion des conflits clients et internes, animer l'équipe de vente et la dynamiser.

juin 2018 / févr. 2019 Vendeur

JD SPORTS, Metz

Magasin à 3,8 millions d'euros à l'année / équipe de 12 personnes.

Accueil, conseil, vente et démonstration client.
Tenue de caisse, enregistrement des ventes.
Implantation magasin et études de marchandisage.
Traitement de livraison, connaissance des produits et de l'actualité du sportswear.

Formation produits d'entretiens et conseil client personnalisé.

juin 2017 / juin 2018 Gestionnaire stock / Contrôle des fraudes

Chaussea, Valleroy

Correction de stocks, contrôle des réceptions, contrôle et analyse des anomalies de

ventes...

Enquête, analyse, compte rendu, rapport sur fraude interne.

Correction et analyse d'inventaire.

sept. 2015 / Photographe (auto-entreprise)

Photovlog

Mariage, couple, duo, portrait, évènements (Full Moon Festival, Gaypride Metz...)

Prise de vue, retouche, publication

Publicité, vente, animation, formation, exposition, développement commercial,

recherche de prospects...

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2015 / juin 2017 BTS MUC - BAC+2

CFA ROBERT SCHUMAN

nov. 2012 / sept. 2015 BAC ES - BAC

Lycée Louis Bertrand

août 2011 / nov. 2012 BAC ES - BAC

Lycée Militaire d'Autun

COMPETENCES

Suite office, internet, messagerie, suite adobe, montage vidéo, retouche photo, travail d'équipe, manager, leader, technique commerciale, écriture...

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Académique **Français** Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Jeux vidéo, nouvelles technologies, photographie