



\*\*\*\*\*

\*\* \*\*\*\*\*

Nice (06000)

\*\*\*\*\*

\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## RESPONSABLE COMMERCIAL BTOB Ténacité - Autonomie - Bon relationnel - Leadership - Rigueur, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- mars 2022 /** **Responsable de secteur**  
BAZE (filiale DENANTES) N ice  
*CDI Prospection, négociation, fidélisation (hôtels et palaces)  
Tissus d'ameublement - Linge de maison - Revêtement de sol*
- juin 2021 / sept. 2021** **Chargé d'affaires**  
BLACHERE ILLUMINATION N ice -Monaco  
*CDD Marché des collectivités locales - Réponse aux appels d'offres  
Prospection grands hôtels et divers privés  
Veille concurrentielle et reporting à la Direction sur les grands projets*
- avr. 2019 / oct. 2019** **Directeur Commercial**  
FTBI ( Traitement de sols et façades) - Paris  
*Reconversion d'une société de sous-traitance en entreprise autonome  
Identification des axes de développement  
Prospection nouveaux Clients (Hôtellerie de luxe Paris-Paca - Châteaux Bordelais)  
Obtention et signature de contrats (+10% en 6 mois)  
Création de plaquettes publicitaires et diffusion en ligne*
- janv. 2016 / janv. 2018** **Commercial grands comptes**  
SOLUNES  
*Participation à la création de la Société  
Prospection, négociation et fidélisation de la clientèle des comptes clés  
(Accor, Galeries Lafayette, Auchan, Ladurée, Fauchon,...) - CA > 500 K€ en 2 ans  
Relations publiques et événementiel - Marketing digital*
- juin 2015 / juin 2020** **Concierge en travaux**  
Auto entrepreneur Nice - Paris  
*Travaux de rénovation (hôtels, aéroport de Nice, galeries marchandes,...) -  
Mise en relation Client/Partenaires dans les domaines du bâtiment (électricité,  
façades...)  
Suivi de chantiers à la demande*
- déc. 2008 / déc. 2015** **Gérant**  
MON MARBRE  
*Direction commerciale et marketing (Clientèle 60% particuliers et 40 % hôtellerie de  
luxe)  
Organisation de la force commerciale  
Gestion et encadrement des équipes ( 3 salariés, 12 agents commerciaux, 50 sous-  
traitants)  
Développement commercial (Aéroports Bordeaux et Paris, Lenôtre,, Hyatt, Négresco,  
Yacht Club Monaco,  
Bouygues, Fayat ... ) - CA multiplié par 3 en 5 ans  
Recherche partenaires et sous-traitants - Négociation prestations ( obtention marge  
brute de 50%)  
Direction des Achats de la totalité des besoins de la société*
- avr. 2002 / déc. 2008** **Gérant**  
PAYS BASQUE NETTOYAGE  
*Création et développement de la société - (Hôpital Bayonne, Hôtel du Palais Biarritz,*

*Grand hôtel Saint  
Jean de Luz, Maria Cristina San Sébastien... ) - CA jusqu'à 600 K€  
Gestion commerciale et des achats - Supervision de la comptabilité - Direction des  
chantiers  
Recrutements jusqu'à 30 salariés - Management du personnel - Licenciements*

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

/ **Certification stratégie digitale - Word, Excel, Powerpoint, Access**

## **COMPETENCES**

---

Word, Excel, Powerpoint, Access

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Français**

## **CENTRES D'INTERETS**

---

Histoire, Boxe française