



** *****

Nice (06000)

*.*****@*****.***

RESPONSABLE COMMERCIAL BTOB Ténacité - Autonomie - Bon relationnel - Leadership - Rigueur, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- mars 2022 /** **Responsable de secteur**
BAZE (filiale DENANTES) N ice
*CDI Prospection, négociation, fidélisation (hôtels et palaces)
Tissus d'ameublement - Linge de maison - Revêtement de sol*
- juin 2021 / sept. 2021** **Chargé d'affaires**
BLACHERE ILLUMINATION N ice -Monaco
*CDD Marché des collectivités locales - Réponse aux appels d'offres
Prospection grands hôtels et divers privés
Veille concurrentielle et reporting à la Direction sur les grands projets*
- avr. 2019 / oct. 2019** **Directeur Commercial**
FTBI (Traitement de sols et façades) - Paris
*Reconversion d'une société de sous-traitance en entreprise autonome
Identification des axes de développement
Prospection nouveaux Clients (Hôtellerie de luxe Paris-Paca - Châteaux Bordelais)
Obtention et signature de contrats (+10% en 6 mois)
Création de plaquettes publicitaires et diffusion en ligne*
- janv. 2016 / janv. 2018** **Commercial grands comptes**
SOLUNES
*Participation à la création de la Société
Prospection, négociation et fidélisation de la clientèle des comptes clés
(Accor, Galeries Lafayette, Auchan, Ladurée, Fauchon,...) - CA > 500 K€ en 2 ans
Relations publiques et événementiel - Marketing digital*
- juin 2015 / juin 2020** **Concierge en travaux**
Auto entrepreneur Nice - Paris
*Travaux de rénovation (hôtels, aéroport de Nice, galeries marchandes,...) -
Mise en relation Client/Partenaires dans les domaines du bâtiment (électricité,
façades...)
Suivi de chantiers à la demande*
- déc. 2008 / déc. 2015** **Gérant**
MON MARBRE
*Direction commerciale et marketing (Clientèle 60% particuliers et 40 % hôtellerie de
luxe)
Organisation de la force commerciale
Gestion et encadrement des équipes (3 salariés, 12 agents commerciaux, 50 sous-
traitants)
Développement commercial (Aéroports Bordeaux et Paris, Lenôtre,, Hyatt, Négresco,
Yacht Club Monaco,
Bouygues, Fayat ...) - CA multiplié par 3 en 5 ans
Recherche partenaires et sous-traitants - Négociation prestations (obtention marge
brute de 50%)
Direction des Achats de la totalité des besoins de la société*
- avr. 2002 / déc. 2008** **Gérant**
PAYS BASQUE NETTOYAGE
Création et développement de la société - (Hôpital Bayonne, Hôtel du Palais Biarritz,

*Grand hôtel Saint
Jean de Luz, Maria Cristina San Sébastien...) - CA jusqu'à 600 K€
Gestion commerciale et des achats - Supervision de la comptabilité - Direction des
chantiers
Recrutements jusqu'à 30 salariés - Management du personnel - Licenciements*

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **Certification stratégie digitale - Word, Excel, Powerpoint, Access**

COMPETENCES

Word, Excel, Powerpoint, Access

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Histoire, Boxe française