



27/06/1966 (57 ans)

Marié

* *****

Clarensac (30870)

*****@***.***

COMMERCIAL CONFIRME, Senior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2018 / janv. 2022 **TECHNICO-COMMERCIAL STATUT INDEPENDANT**

Sté Indépendance Royale

Conseiller et vendre en direct différents modules de salle de bains (dépts 30 et 34)

Rotation régulière entre 8 et 10 ventes par mois.

Sté Autonomis, vente de système de télésurveillance.

nov. 2015 / déc. 2017 **PROMOTEUR DES VENTES**

Sté Burger Sohne Trading (DANNEMAN France)

Responsable de 5 dépts (30,34,31,07 et 11) prospection, fidélisation et suivi d' un portefeuille de 450 débitants de tabac (vente et réassort)

Accroissement de 8% par an du CA demandé, plus grosse progression sur ma 1er année sur les 14 commerciaux

TECHNICO-COMMERCIAL (BtoB ET BTOC)

févr. 2007 / sept. 2015 **Responsable du développement commercial**

Sté STORES CM

Sté STORES CM, fabricant de stores bannes et distributeur de volets roulants (dépts 30 et 34, (7 ans et demi en BtoB et BtoC)

Responsable du développement commercial et de la ventes en direct chez les particuliers et les commerçants (one shot)

Suite à mes résultats probants la société à pu améliorer de façon significative son image de marque, que ce soit au niveau de la communication ou dans l'investissement de matériels.

janv. 2003 / janv. 2006 **Responsable du secteur du Gard(30)**

Sté BLANC Hygiène

Sté BLANC Hygiène, distributeur de produits et matériels d'hygiène (2 ans d'activités en BtoB)

Responsable du secteur du Gard(30) auprès des CHR, collectivités, maisons de retraites et campings

Progression constante de nouveaux clients durant toute ma période.

RESPONSABLE DE SECTEUR (BtoB et BtoC statut Cadre)

(Janvier 2003 à Janvier 2006)

Sté PHOTOMATON , concepteur de bornes numériques et cabines photos (3 ans d'activité en BtoB)

Vente de bornes numériques (one shot) auprès de la grande distribution sur tout le sud de la France et la Corse.

Contact et négociation avec les directeurs et PDG de magasins, LECLERC, INTERMARCHE, SUPER U, PME et TPE.

janv. 1996 / déc. 2003 **ATTACHE COMMERCIAL**

Sté LOGILUX

Sté LOGILUX, distributeur de système de sécurité , porte à porte vente One shot(BtoC, 3ans)

Sté IGUAL, distributeur de produits et matériels d'hygiène (BtoB, 2ans)

Sté MAISON PHENIX , constructeur de maisons individuelles, vente en One shot, secteur Gard et Hérault (BtoC, 2ans)

COMPETENCES

dépts 30 et 34

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Elémentaire

Français

CENTRES D'INTERETS

Musique, Pêche, Pétanque, Cinéma, Vélo