



Puilboreau (17138)

*****.*@*****.***

DIRECTEUR D'HYPERMARCHES, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- avr. 2019 /** Dir CONFORAMA LA ROCHELLE
*Equipe de 42 personnes (dont 5 cadres), animation de CODIR
Suivi des budgets, analyse du P&L, plan d'action pour développer la rentabilité
Animation des IRP (réunions avec le RP), mise à jour du DUERP
Recrutement et suivi de la formation des nouveaux collaborateurs*
- janv. 2012 / déc. 2019** **Directeur**
Carrefour Market (Lorraine)
*Animation d'équipe cadres et non cadres. Animation de CODIR
Réalisation des budgets (CA/MARGE/FP/FGX)
Analyse du P&L, mise en place d'action pour le suivi et l'atteinte des budgets
Négociations avec les fournisseurs directs, achats PF et PGC
Référéncements de nouveaux fournisseurs (négociations tarifaires,
référéncements produits et création de cadencier)
Négociations et mise en place d'animations magasin en PF et PGC
Responsable Unique de Sécurité (RUS) de la galerie marchande*
- janv. 2009 / janv. 2012** **Gérant**
PROMOCASH NANCY
*Fournisseurs des restaurants, hôtellerie et métiers de bouche sur la Lorraine
Phoning, relance clients et propositions commerciales aux clients
Prospection terrain pour le recrutement et la fidélisation de nouveaux clients
Négociation sur achats et sur ventes
Négociation avec les prestataires de services (nettoyage, sécurité)
Mise en place de catalogues internes et animations fournisseurs*
- juil. 1995 / janv. 2009** **Directeur de supermarché**
ATAC (57)
*Animation d'équipe, jusqu'à 82 personnes
Réalisation des objectifs (CA/MARGE/FP/FGX)
Analyse du P&L, suivi des objectifs et mise en place de plan d'action
Création de la cellule ACHATS DIRECTS pour la région Lorraine
Négociations sur achats et référéncement produits locaux et régionaux
Participations au recrutement des directeurs et managers avec la cellule RH*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 1992 / juil. 1994** **Diplômé ESG - BAC+4**
ECOLE SUPERIEURE DE GESTION) ,PARIS

COMPETENCES

Direction de points de vente (super et hyper)
Management d'équipes, construction d'objectifs, analyse du P&L (et mise en place d'actions), mise en place d'actions et animations commerciales, négociations avec fournisseurs. Bonne connaissance produits PF et PGC. Bienveillant, rigoureux, animé par le goût du résultat et par l'esprit clients.

COMPETENCES LINGUISTIQUES

- Anglais** Courant

CENTRES D'INTERETS

football amateur, BAN SAINT MARTIN (2013 à 2019)