



Permis B

Le Sel-de-Bretagne (35320)

***** _ *****

*****@*****

Commerciale Terrain B to B, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2016 / févr. 2016 Commerciale Terrain B to B**
SARL GESTIN- secteur 35
** Prospection de nouveaux clients*
10 nouveaux clients en 5 semaines

** Développement des ventes de produits*

** Assure le suivi des ventes*
- oct. 2015 / nov. 2015 Commerciale Terrain B to B**
FORMATION BOUQUINET
Organisme de formation
sur la Sécurité au Travail

** Prospection de nouveaux clients*

** Analyse des besoins des clients et présenter des devis*
15 devis en 5 semaines

** Démarchage téléphonique des clients potentiels*
- janv. 2007 / déc. 2015 Responsable de tournée et de cafétéria**
DALTY - SOLEMCO
** Management d'une équipe de 6 opérateurs*

** Planification et gestion des tournées des distributeurs*

** Anticipe et assure les imprévus*

** Contrôle la fiabilité du parc*

** Optimisation des stocks et des distributeurs*

** Prise de commande*
- janv. 2005 / déc. 2006 Agent de fabrication**
PSA - Plastic Omnium
, contrôleuse véhicule et
convoyage
** Rigoureuse dans l'exécution*
** Habile et vigilante*
** Capable de contrôler*
** Aptitude à se conformer aux règles*
- janv. 1998 / janv. 2005 Responsable de rayon**
SUPER U Bain de Bretagne
** Amélioration des résultats : Marge, CA, Taux de perte*

** Implantation des rayons et des nouveaux produits*

** Animation et motivation une équipe de 2 personnes*

** Gestion des stocks et des rotations produits*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- | | |
|-------------|---|
| / juin 2016 | Titre professionnel « Commerciale »
AFPA de Rennes |
| / juin 1997 | BTA Commercialisation Agro-Alimentaire
Lycée Gabriel Deshayes - St Gildas des Bois (44) |
| / juin 1995 | Vente de Produits Frais (Fruits et Légumes, Produits Laitiers)
Lycée professionnel Saint-Yves - Bain de Bretagne (35) |

COMPETENCES

Microsoft Office, Word, Excel, PowerPoint

CENTRES D'INTERETS

Randonnée en campagne, Course à pied