



***** *****

Marié ,deux enfants

** ***** ** *****

Marseille (13000)

****.*****@*****.***

Directeur régional Business UNIT, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2018 /

Directeur régional Business UNIT

ARA

**Management de 5 ingénieurs commerciaux, force de vente BU*

**Analyse des indicateurs de gestion des activités(nbre rdv clients, fournisseurs, détections*

nouveaux projets), avec déploiement et accompagnement de la stratégie commerciale à mettre en place,

en lien avec la direction commerciale France

**fixer les objectifs de CA/Marge et assurer leurs atteintes en propre et sur la région*

**Négociation des mises en place de partenariats grands comptes et fournisseurs*

**prospection nouveaux leads business et veille concurrentielle*

**Reporting régulier à la direction*

**recrutement nouveaux collaborateurs*

**CA région=15 M, ~1 M de marge*

nov. 2016 / déc. 2017

Ingénieur commercial

ITL

**Solutions de financement de biens d'équipements dans les secteurs du médical, imagerie en coupe et*

conventionnelle, IT(RIS et PACS), numérisation, impression papier.

**développement des ventes auprès d'une clientèle de radiologues, cardiologues, (cliniques privés et*

hopitaux publics).

**Apporteur de solutions de financement de biens d'équipements TP et industriels, auprès de comptes*

stratégiques(VEOLIA, SUEZ,SARP..)

**Encours portefeuille client :5 M€*

avr. 2015 / oct. 2016

Ingénieur commercial Gds comptes

Techsim Dalkia

**Développement commercial des ventes sur PACA ,(CA~900 KE) et suivi de projets(fournisseurs, BE..)*

**Ventes, location financière d'équipements industriels,(compresseurs d'air, centrales air*

respirable et azote, groupe eau glacée.)

**Prestations de service, Assistance et soutien technique des chantiers clients*

**Offres de service, location financière, Audit et amélioration des performances énergétiques (CEE),*

contrats et plans de maintenance.

**Secteurs d'activités: Oil and gas, biomédical ,nucléaire, alimentaires, militaire*

déc. 2011 / mars 2015

Ingénieur technico-commercial

E2R/ Solution F comp.automobile (SUD-EST)

fabrication 3D.(CA~960KE) dans les secteurs industriels

**Prestataire de service en études FEM et CFD , suivi de projets pour la conception de pièces*

fonctionnelles par fabrication ADDITIVE (Impr. 3D)-Retrofit de pièces par métrologie 3D ,scanner 3D

FARO.

**Réalisation et vente de dispositifs médicaux exogènes ,(dispositifs dentaires et orthopédiques),*

**Management qualité pour le pilotage de la norme ISO13485 ,(Dispositifs médicaux).*

**Fabrication et validation de pièces vols dans l'aéronautique et spatial(Thalés, Dassault).*

**Programmes R&D en partenariat avec Arkema, Rhodia/Solvay.*

mai 2008 / nov. 2011

Ingénieur technico-commercial

Swagelok Lyon (PACA)

**Responsable commercial des ventes de composants techniques (régulation, étanchéité, mesure) dans le transport des fluides et gaz dans l'industrie (Portefeuille CA =830 KE), secteur PACA*
**Animation réseaux distributeurs (vente indirecte)*
**Domaines industriels :nucléaire, semi-conducteur ,aéronautique , oil and gas.*
**Suivi de projets, études et réalisations de solutions sur mesure « plug and play »(panoplie gaz, SKID..).*

juin 2004 / avr. 2008

Technico-commercial

DEM ANDRETY

Faible/Fort

**Responsable des ventes de matériels électriques courant faible/fort dans le BTP, tertiaire , marché industriel, habitat et tertiaire, réponse appels d'offre sur marché public.(CA~1 ME)*
**Animations de points de vente.*

juil. 2002 / mai 2004

Responsable sport run

fit Décathlon Marseille

**Ventes, Animation, marketing, DAO, gestion des stocks*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2000 / juin 2002

Maitrise de mécanique des fluides (Uniméca); transferts thermiques , thermodynamique ,mécanique des systèmes (SD ,RDM) - BAC+4

sept. 1998 / juin 2000

Licence de mécanique des fluides; fluides compressibles, RDM, Calculs numériques - BAC+3

sept. 1994 / juin 1998

DEUG A(Mathématiques, informatique, chimie) - BAC+2

COMPETENCES

conventionnelle, IT, RIS, PACS, SD, RDM, Géomagics, catiaV5, solidworks, PACK office, CRM

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Professionnel

Allemand

Elémentaire