******* ********

* *** *** ******
Peipin (04200)
****
**********@*******.**

Wassmuth Directeur de Magasin, Profil Directeur de vente au, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2021 /

Chef de secteur PGC

Intermarché Peipin

Gestion de toute la partie épicerie sec, liquides et DPH du magasin (+ de 50% du CA du magasin)

Gestion du personnel :

- Entretien d'embauche
- Intégration et suivi des nouveaux collaborateurs
- Suivi des équipes
- Garant de la bonne tenue du magasin lors des permanence et des absences du Directeur
- Suivi et remontée quotidienne des chiffres ainsi que de la tenue commerciale du magasin avec le directeur
- Remplacement de la directrice adjointe depuis Mars 2022
Suivi commercial :

- Analyse et suivi des stocks permanents
- Commande et réassort direct + base
- Rendez-vous commerciaux
- Réalisation des engagements promotionnel
- Mise en place des OP

déc. 2019 / déc. 2021

Directeur de magasin * Action * Gap

- Mise en œuvre d'un nouveau budget qui a permis de réaliser des économies en termes de personnel, de traitement, de commandes et de fonctionnement, et a réduit les coûts de 25 % la première année. De même, grâce au recrutement et à la formation du personnel, les prévisions annuelles des ventes ont été dépassées de 40 000 euros.
- Préparation et analyse des pertes et profits.
- Planification et mise en œuvre des congés du personnel conformément aux normes de l'entreprise, création et gestion des plannings de travail.
- Formation et accompagnement des employés pour développer l'autonomie de chacun.

déc. 2017 / nov. 2019

Responsable adjoint

Sisteron

- Assistant du directeur du magasin dans tous les aspects de la gestion du point de vente.
- Recrutement et formation approfondie du personnel sur les produits du magasin. L'équipe de vente est devenue l'un des piliers du magasin.
- Application des politiques de fonctionnement de l'entreprise
- Formation de plus de 20 associés commerciaux pour divers magasins filiaux

juin 2015 / juin 2017

Assistant de direction Alternant

Bébé 9 * Manosque

Dans le cadre de mon BTS MUC, j'ai pu acquérir toute l'expérience nécessaire et mettre à profit mes connaissances théoriques.
J'ai ainsi pu gérer en collaboration avec la directrice les stocks, la tenue du magasin, l'agencement du point de vente.
Participation au salon du Bébé à Paris en avril 2016, j'ai pu voir tout le processus de commande et de mise en place des nouveautés.

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2015 / juin 2017	**Obtention BTS Management des Unités Commerciales** - BAC+2
sept. 2012 / juin 2013	**Première année de Licence** - BAC+3 CFA CCIT04 Manosque
/ juin 2011	**Obtention Baccalauréat STI Electrotechnique** - BAC Facultés de Sciences et Techniques des Activités Physiques et Sportives Marseille Luminy

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Sport d'extérieur, cinéma, Musique