



Permis B

** **

Haguenau (67500)

*.*****@****.*

MANAGER DE RAYONS

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2023 /

Employé libre service

supermarché Auchan Haguenau

- participation à la bonne tenue de son rayon
- gestion des stocks et besoin approvisionnement
- accueil et conseil clientèle

janv. 2022 /

Employé libre service

supermarché Super U

d'intérim - 4 mois. Rayon Vin

- participation à la bonne tenue de son rayon
- gestion des stocks et besoin approvisionnement
- accueil et conseil clientèle

janv. 2020 / janv. 2022

Employé libre service hypermarché

Auchan Schweighouse-sur-Moder

- participation à la bonne tenue de son rayon
- gestion des stocks et besoin approvisionnement
- accueil et conseil clientèle

janv. 2013 / janv. 2020

Moscou - Russie

Recherche généalogique

Enseignement du Français en cours particulier

Participation œuvre caritative

janv. 2007 / déc. 2011

Responsable régional Champagne & Bourgogne

T.A.C. SA

- développement et pérennisation d'un portefeuille client à travers la prospection, le conseil et la vente
- organisation et suivi de la conduite opérationnelle des travaux jusqu'au parfait achèvement
- management d'une équipe de 4-6 personnes

janv. 2000 / janv. 2007

Créateur & Gestionnaire de l'entreprise

A.C.T.E

- définition et déclinaison de la stratégie, du plan d'action et du développement commercial
- organisation d'une conduite marketing
- management d'une équipe de 4 personnes

janv. 1998 / janv. 2000

Technico-commercial

S.M.2.E. Groupe Alexander Burkle - www.electis.fr

- développement et pérennisation d'un portefeuille client : prospection, conseil et vente

Compétences Professionnelles Clés :

Commerciale :

- Mettre en œuvre la politique commerciale, les actions commerciales et promotionnelles de l'entreprise
- Organiser et aménager l'espace de vente
- Identifier les besoins clients, savoir les renseigner et les orienter
- Suivre et analyser les résultats des ventes

Management :

- Rassembler une équipe autour d'un projet et objectif commun
 - Animer une équipe, coordonner et planifier son activité
 - Garantir une très bonne communication
 - Recruter et former le personnel
 - Faire respecter les règles d'hygiène et de sécurité
- Gestion des stocks :
- Superviser la gestion des stocks, gérer les inventus
 - Identifier les besoins et établir des commandes

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2017 / juin 2018** **Diplôme d'Aptitude à l'Enseignement du Français; Langue Étrangère (DAEFLE)**
Centre National d'Enseignement à Distance, Établissement d'enseignement supérieur -www.cned.fr
- sept. 1996 / juin 1998** **Diplôme Universitaire Technologique, Spécialisation Techniques de Commercialisation**
Université Robert Schuman, Strasbourg - France
- / juin 1996** **Baccalauréat Science et Technique du Tertiaire, Action et Communication Commerciales - BAC**
Strasbourg - France

COMPETENCES

Excel, Word

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Russe	Bilingue
Français	

CENTRES D'INTERETS

Lecture, sport