



***** *****

* *** **

Haillicourt (62940)

*****.*****@*****.***

Directeur opérationnel, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2017 / déc. 2023** **Directeur opérationnel**
CVHU AUTO SYSTÈME Billy Montigny
Amélioration de la gestion des hommes et des moyens de productions
Achats et amélioration de la gestion des stocks
- janv. 2013 / janv. 2017** **Directeur Multi-sites - Acheteur Multi-sites**
NICODEME - Saint-Quentin, Amiens, Creil
Réalisation d'analyses économiques et financières indispensables au pilotage des sites
Management d'équipes pluri-disciplinaires - Recrutement - Formations -
Accompagnement et gestion
Restructuration des moyens de production, matériels et structurels
Refonte totale du système supply chain - Achats, Stockages, Logistique (Centralisation
raisonnée des achats)
Automatisation de l'achat et du réapprovisionnement - Mise en place de plan de stocks
- Seuil de rupture
Mise en place d'un suivi fournisseurs - Négociation - RFA
Mise en place de zones de stockage raisonné
Mise en place de procédures sur les stocks lourds sur l'ensemble du périmètre de
l'entreprise
Création et mise en place d'équipes autonomes
- janv. 2009 / janv. 2013** **Directeur commercial**
NICODEME - Faches-Thumesnil
Expériences Professionnelles (Suite)

2013 NICODEME - Faches-Thumesnil (Négoce de matériaux et fourniture industrielle)
2009 Directeur commercial (40 personnes)
Gestion de l'ensemble de la force de vente d'un secteur d'activité - Région Hauts-de-
France
Mise en place d'un système de motivation et d'objectifs
Sectorisation de la force de vente itinérante
Analyse des portefeuilles clients et de leur typologie
Mise en place de choix stratégiques de développement
- janv. 2006 / janv. 2009** **Commercial itinérant - Responsable de secteur**
NICODEME - Faches-Thumesnil
Développement d'un portefeuille clients et d'une politique revendeurs
Création d'un service grands comptes, mise en place d'un système raisonné de visites
- janv. 2002 / janv. 2006** **Responsable adjoint d'agence BtoB et BtoC**
DELATTRE PATOUX - Arras
Développement du fond de commerce de l'agence
Gestions des commerciaux sédentaires, des vendeurs magasins et des services
encaissements
Management de la plateforme téléphonique
Création d'une dynamique et de propositions commerciales
Suivi et organisation de la logistique de livraisons clients
Gestion des grands comptes et des accords cadres
Administration des achats et des BFA
Pilotage et suivi de la norme ISO 9001
- janv. 1996 / janv. 2002** **Magasinier**
MASSET FRERES - Béthune

*Responsable des livraisons et expéditions clients
Responsable des achats
Mise en place de l'informatisation dans l'entreprise
Passage à la codification par code barre
Automatisation des achats de stock*

DIPLOMES ET FORMATIONS

- sept. 2009 / juin 2017** GERME - Le réseau de progrès des managers (Formation)
- / juin 1995** **MIAGE - Master de méthodes informatiques appliquées à la gestion des entreprises (Niveau) Mise en place et analyse de solutions complexes Amélioration** - BAC+4
- / juin 1994** **BREVET DE TECHNICIEN SUPERIEUR - Informatique de gestion des entreprises Option : Analyses et statistiques Développement d'applications - Programmatio** - BAC+2
- / juin 1992** **BACCALAUREAT G2 - Comptabilité et la Gestion des Entreprises Option : Commerce Ecritures - Etat de rapprochement - Comptabilité analytique - Paie - Bi** - BAC

COMPETENCES

Développement d'applications

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

photo, vidéo, peinture et l'art en général