



** ***** ** ***** ** **

Saint-Antonin-Noble-Val (82140)

*****.*****@*****.**

Responsable Commercial Objectif, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juin 2018 /

Responsable commercial

Expertises Galtier

Gestion et développement portefeuille clients et animation d'un réseau d'apporteurs d'affaires : avocats, courtiers et agents en assurances, commercialisation prestations d'expertises avant et après sinistres, audit de valeur et évaluation d'actifs pour conforter un particulier, une entreprise dans leur décision de sécuriser leur patrimoine.

juin 2015 / mai 2018

CGP Allianz

Mise en place de solutions adaptées aux motivations et projet des clients, conférence auprès d'experts comptables, notaires, recommandation, parrainage.

mai 2010 / mai 2015

Responsable de clientèle

Kutxa Bank

Analyse et gestion des besoins de financement, optimisation trésorerie, mise en place de plan d'action : développements sources : salons immobiliers, expert-comptable ...

août 1998 / avr. 2010

Responsable de clientèle

Axa Conseil

*Gestion et développement portefeuille clients part/pro
Diagnostic social et patrimonial, analyse et découverte des besoins pour proposer des solutions simples, efficaces et sur mesure, prospection directe, réunions clients.*

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1995 / juin 1997

BTS force de vente en alternance - BAC+2

Mercedes-Benz Montauban; Cci de Montauban

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français