



*** ** *

Ribécourt-Dreslincourt (60170)

*****@*****. **

Délégué commercial ayant d'excellentes compétences en communication, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2001 / juil. 2017

VRP exclusif

Nagot-Busignies - Halennes lez Haubourdin

** Prise des commandes client dans le respect des conditions de vente de la société, transmission des commandes aux services Administration des ventes.*

** Mise à jour du fichier clients sur le CRM, montage des dossiers et établissement des contrats, transmission des commandes au pôle commercial.*

** Prise de rendez-vous auprès des clients, organisation des tournées, visites régulières.*

** Présentation des produits et services de la société, valorisation des qualités et avantages.*

** Gestion de mon portefeuille clients (150 comptes), relation après-vente et évaluation de la satisfaction, suivi et identification des nouveaux besoins.*

** Analyse du marché (étude de la concurrence, détection des opportunités commerciales), suivi de l'actualité dans mon secteur d'activité.*

mai 1994 / oct. 2001

Responsable fabrication traiteur

SARL Dussart -Rieulay 59

Second de charcuterie.

Vendeur en magasin et en camion magasin.

Prise de commandes clients et fournisseurs.

mai 1992 / avr. 1994

Cuisinier

Hostellerie du coq hardy -Bougival

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 1994 / juin 1996

BP-BTH : Charcuterie-traiteur; CEPROC - Paris

COMPETENCES

CRM

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

CENTRES D'INTERETS

Cuisine, Jardinage espaces-verts, Musique, Bénévolat