

# Manager commercial, Sénior

#### **EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

sept. 2008 / Conseiller Relations Entreprises / Institutions

Groupe Action Logement

(Bourgogne - Franche-Comté, jusqu'à 600 clients) (26M€ de collecte, + 1M€

de développement)

Mémoire MASTER - Diagnostic stratégique Imprimerie Chevillon

janv. 2007 / déc. 2008 Chef de Secteurs

Fromagerie BADOZ 23M€ de CA - Comptes Clés

(Bourgogne - Franche-Comté) (20 tonnes au départ, objectif 100, 140

tonnes atteint)

janv. 2005 / janv. 2007 Mars

Chocolat France

CA Chef de Secteurs (Franche-Comté)(6 èmevendeur France/100)

janv. 2003 / janv. 2005 Technico- Commercial

Sarl FORWARD

société, déplacement France)

janv. 2001 / janv. 2003 Technico-Commercial

Sarl BURS

(300 clients à suivre et à développer +

100 nouveaux)

### **DIPLOMES ET FORMATIONS**

sept. 2010 / juin 2012 Institut Français de Gestion; ICG 55ème promotion) pour l'obtention d'un

**MASTER - Droit Economie Gestion, spécialité Management Stratégique** 

des Organi - BAC+4

(IFG Dijon) Université Paris 10 Nanterre

#### **COMPETENCES**

Word, Excel, Power point, Teams, ZOOM, Office 365, Outlook

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

**Français** 

### **CENTRES D'INTERETS**

Course à pied

