



31/10/1974 (49 ans)
Nationalité Français

** ***

Vire (14500)

*.***@*****.*

Responsable commercial France, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2019 /

Responsable commercial France

Société S.E.D.I.M

d'outils et de matériels spécifiques à l'automobile) à OETING (57).

juin 2016 / nov. 2018

Directeur adjoint

SAS BÂCHES THUILLET

En charge autonome des moyens de production, des achats, de la logistique complète et des grands

comptes du site comptant une soixantaine de collaborateurs. Suivi de la qualité et de la sécurité, mise en

oeuvre d'actions correctives en temps réel pour passage à ISO 9002 ; conquête commerciale personnelle

des clients GEFCO, SNCF et XPO LOGISTICS.

déc. 2012 / mai 2016

Responsable général multi-sites

AUTO DISTRIBUTION SMAG

En charge commerciale et opérationnelle du site d'AMIENS et des 5 sites secondaires répartis régionalement

représentant 70 collaborateurs; mise en place de nouvelles solutions commerciales, logistiques et

d'approvisionnement en flux tendu; gestion et commercialisation d'un catalogue d'environ 12000 références

à des clients « grands comptes », « B2B » et « B2C ».

nov. 2010 / déc. 2012

Responsable des sites mixtes VP/VU

EUROMASTER

En charge de la commercialisation, du montage et de la réparation de pneumatiques pour véhicules

particuliers, utilitaires, poids lourds et agricoles mais aussi d'opérations d'entretien courant; ayant pour

objectif réussi de rétablir rapidement la viabilité financière des deux sites comprenant une vingtaine de

collaborateurs.

nov. 2005 / nov. 2010

Responsable d'agence, de pôle d'agence puis responsable de région adjoint

LOXAM

Reprise en main initialement de l'agence de CAEN CARPIQUET puis évolution vers une synergie de plaque

avec l'autre site de l'agglomération ainsi que la création d'une agence spécialement dédiée au levage. Mise

en place d'une politique de mutualisation des moyens afin de réduire les coûts tout en aggrandissant l'offre

commerciale; responsable adjoint de la région Nord-Picardie à partir de Mars 2009, particulièrement centré

sur le suivi commercial et opérationnel des agences Picardes.

janv. 2002 / oct. 2005

Responsable commercial

CITROËN DICOMA à ST-LÔ (50)

En charge de la commercialisation de véhicules neufs, occasions et des services attenants ainsi que de l'encadrement des cinq vendeurs des sites de la concession; évolution vers la responsabilité totale (vente de

*véhicules neufs et occasion, après-vente et pièces de rechange, animation réseau) du site de BAYEUX
comprenant 25 de collaborateurs.*

oct. 1996 / janv. 2002

Conseiller commercial

RENAULT FRANCE AUTOMOBILES à ROUEN (76)

En charge de la vente de véhicule neufs et de services associés (financements et contrats de services,

accessoires) sur secteur ainsi qu'à la succursale de ROUEN MONT RIBOUDET ayant de plus, ensuite, la responsabilité de l'accueil, du suivi et de la formation des nouveaux vendeurs intégrant les sites

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ janv. 1998

C.Q.P. de vente appliquée à l'automobile (Major) de la 23e cession d'école de vente RENAULT
ROUEN (76)

sept. 1994 / juin 1996

B.T.S. Informatique Industrielle; Baccalauréat F1 option systèmes Motorisés - BAC+2

/

D.E.S.S. de Management et Gestion d'entreprise - BAC+3
école LOXAM à CHATENAY-MALABRY (94)

COMPETENCES

SAS, AD, marques

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Français

Courant

CENTRES D'INTERETS

grand amateur de Rugby, Judo, niveau, rattache