



\*\*\*\*\*

22/12/1994 (29 ans)  
Permis B

\*\* \*\* \*\* \*

Aix-en-Provence (13080)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Key Account Support, Confirmé

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2021 /

#### Key Account Support

Borges Tramier Aix en provence

*INTERMARCHÉ : référencement des innovations, gestion client, développement de CA, appels d'offres, gestion des promotions, propositions commerciales, développement de*

*la proximité client, suivi client régulier : opérations promotionnelles, NIP, CA, suivi merchandising ; participation aux rendez-vous clients grands comptes, participation à la*

*politique commerciale.*

*Gestion de la force de vente : participation et mise en place de réunions en relation avec le directeur national des ventes, référent force de vente, suivi des performance des*

*commerciaux. hebdomadaire, mise en place d'outils d'aide à la vente, mise en place de*

*processus d'intégration de nouveaux commerciaux, mise en place de formations à la vente, suivi des animations et des MEA ; développement d'outils et de projets avec le service marketing.*

*Gestion de la gamme fruits secs & de la vente en direct : développement de la vente en direct sur le terrain, suivi des performance et du chiffre d'affaire hebdomadaire, gestion client : tarifs, logistiques et commerciales, gestion des stocks, prévisions des ventes, suivi des commandes.*

*Développement de réseaux de distribution ethnique & hard discount : Rechercher et contacter de nouveaux clients, développement de chiffre d'affaires, de gammes, propositions commerciales, suivi et négociations.*

sept. 2019 / sept. 2021

#### Chef de secteur GMS

Borges Tramier Aix-en-Provence, France

*Gestion d'un parc de 102 magasins sur les départements : 13-84-83-04-05-30, développement du chiffre d'affaires, mise en place des opérations, négociations des MEA, ventes, gestion clientèle, gestion linéaire, lutte anti rupture, merchandising, réimplantation des rayons.*

*Objectif : DN, DV, PDL, MEA, et vente en directe*

oct. 2017 / oct. 2018

#### Conseiller en mobilité

KISIO SERVICES & CONSULTING Aix-en-Provence

avr. 2017 / juil. 2017

#### Assistant commercial

Bureau d'étude ACCEO Marseille, France

sept. 2015 /

#### Responsable de magasin

Ait-Cash & Carry, fournisseur pro RHD Aix-en-Provence

*Gestion magasin et CA journalier, ouverture et fermeture du magasin, gestion des stocks*

*et des commandes, gestion planning, participation aux recrutements, vente à la clientèle*

févr. 2015 / avr. 2015

#### Assistant responsable import/export

Provolco International Bouc-Bel-Air, France

### DIPLOMES ET FORMATIONS

**sept. 2019 / sept. 2021** **Master Management et stratégie d'entreprise** - BAC+4  
ESG - Business School Aix en provence

**sept. 2016 / juil. 2017** Faculté économie-gestion Aix en Provence

**sept. 2013 / juil. 2015** **Brevet de Technicien Supérieur - Commerce International** - BAC+2  
Lycée international George Duby Luynes

**sept. 2010 / juil. 2013** Lycée Paul Cézanne Aix en provence

/ **Baccalauréat STG Option Marketing** - BAC

/ **Licence Management Multicanal** - BAC+3

## **COMPETENCES**

---

SAP, Excel, Powerpoint, Word, Pack office

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais**

**Espagnol**

**Français**

**Arabe**

## **CENTRES D'INTERETS**

---

Football, Automobile Importation de véhicules