



***** *****

15/04/1977 (47 ans)

Marié 2 enfants

Permis B

** ***** ***** *****

Andrésy (78570)

***** _ *****

*****@*****.*

DIRECTEUR COMMERCIAL DE CENTRE DE PROFITS, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- mars 2022 / aujourd'hui** **DIRECTEUR NATIONAL DES VENTES**
IFRI EUROPEAN PARTNER
Ma mission est de coordonner la direction commerciale et le développement des ventes sur le territoire nationale et les DOM TOM par l'animation de la force de vente et des agents commerciaux.
- juil. 2021 / févr. 2022** **DIRECTEUR OPERATIONNEL**
INTERMARCHE REGION PARISIENNE
*Garant de l'applicatif terrain de la politique commerciale de l'enseigne, mon périmètre couvre 290 magasins sur 13 départements.
Membre du CODIR*
- déc. 2017 / juin 2021** **DIRECTEUR EXPLOITATION**
SAS QUERM
pour environ 30 millions d'€ de CA et 110 employés
Missions : * Réorganisation des points de ventes
* Accompagnement des Chefs de magasins
* Construction et mise en œuvre du projet de groupe
* Elaboration de la politique commerciale
* Force de proposition sur des projets de développement (e-commerce, livraison, rachat de nouveau point de vente, ...)
* Suivi des Tableaux de Gestion
* Reporting au PDG
* Merchandising
* Animation commerciale des points de ventes
* Référencement nouveaux fournisseurs
* Gestion des représentants du personnel
* Mise en place du PMS et du suivi Hygiène / qualité des PDV
- janv. 2016 / déc. 2017** **DIRECTEUR Centre E. LECLERC**
MAGNY EN VEXIN (95)
*Hypermarché de 1965 m² 19 millions d'euros de chiffres d'affaires en 2016, Création et ouverture en mars 2017 d'un espace non alimentaire (Concept textile, art de la table, animalerie, bricolage, jouet, papeterie et Espace culturel) déporté (100 m de l'hyper alimentaire) de 3000 m² et remodeling de l'hypermarché qui passe à 100%alimentaire.
Progression de + 25% du chiffre d'affaires et de +35% de la fréquentation (mars à août 2017)*
- janv. 2015 / janv. 2016** **Directeur Commercial de l'hypermarché et Gestion du drive en direct**
SODICO EXPANSION Centre E. LECLERC CONFLANS-STE-HONORINE (78)
2015 - 2016 Hypermarché de 6000 m² - 200 salariés - 80 millions d'euros de chiffres d'affaires en 2014,

Directeur Commercial de l'hypermarché et Gestion du drive en direct : 8 million d'€ de CA, 30 préparateurs

Elaboration et mise en œuvre de la politique commerciale de l'hypermarché et des concepts (Drive, Espace culturelle, jardinerie, Manège à bijoux, etc.)

avr. 2013 / mars 2015

Directeur Adjoint

SAS GOLDIS Centre E. LECLERC EPINAL (88)

Hypermarché de 6000 m² - 200 salariés - 50 millions d'euros de chiffres d'affaires en 2013 (hors carburant et hors concepts),

Poste : Directeur Adjoint

En collaboration avec le Directeur je participe à l'élaboration et au déploiement du projet d'entreprise défini par le PDG.

Mon rôle s'articule principalement autour des axes suivants :

1) Management commercial

a. Garant de la performance économique du magasin (CA, Démarque, maîtrise des charges, analyse tableau de bord, ...)

b. Gestion de l'indice des prix

c. Merchandising, implantation, assortiment, suivi des dossiers de marchés

d. Fédérer les collaborateurs au projet d'entreprise

e. Créativité, montage d'opérations commerciales

f. Planning PUB et occupation des sols

g. Gestion de la relation client

h. Superviser les concepts (station service, DRIVE, cafétéria, etc.)

i. En charge de la qualité

2) Gestion administrative et technique

a. Animer le CE et le CHSCT

b. Veille sociale et législative

c. Superviser l'entretien et la maintenance des locaux

d. Négocier les contrats de frais généraux (EDF, GDF, nettoyage, sécurité, contrats de maintenance, publicité, etc. ...)

e. Contrôler et valider les règlements et virements en collaboration avec les services Gestion Commerciale et Comptable

3) Gestion des Ressources Humaines

a. Recrutement, intégration et formation des collaborateurs

b. Gestion des conflits

c. Management participatif

oct. 2007 / mars 2013

SAS KREMLIN DISTRIBUTION Centre E. LECLERC KREMLIN BICÊTRE (94)

Supermarché de 2000 m² - 80 salariés - 22 millions d'€ de chiffre d'affaires (2011)

Contexte : Changement de propriétaire en 2007, remodelage et agrandissement en 2008 (1750 à 2000

m²), arrivée d'un concurrent AUCHAN (12 000 m²) à 300m en 2010,

sept. 2005 / sept. 2007

Directeur Adjoint en charge du Secteur Produits Frais

SA MARNE DISTRIBUTION Centre E. LECLERC BONNEUIL-SUR-MARNE (94)

Hypermarché de 8600 m² - 300 salariés - 110 millions d'€ de chiffre d'affaires (2006)

Poste : Responsable de Rayon Crèmerie Libre Service (Ultra frais et Fromage) (10 Millions

d'euros de chiffre d'affaires -2006)

sept. 2002 / août 2005

Adjoint Chef de Département PGC

SA MARNE DISTRIBUTION Centre E. LECLERC BONNEUIL-SUR-MARNE (94)

Hypermarché de 7500 m² - 250 salariés - 99 millions d'€ de chiffre d'affaires

Poste : Adjoint Chef de Département PGC (Epicerie- Liquide - DPH)

déc. 2000 / août 2002

Adjoint Chef de Rayon Epicerie

SAS KREMLIN DISTRIBUTION Centre E. LECLERC KREMLIN BICÊTRE (94)

Supermarché de 2000 m² - 90 salariés - 20 millions d'€ de chiffre d'affaires

Poste : Adjoint Chef de Rayon Epicerie - Liquide en alternance

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2002 / juin 2005

« Certificat Supérieur de Formation aux Affaires et à la Gestion » - Titre

de Responsable Opérationnel de Centre de Profit Formation en alternance hom - BAC+4

IFAG-Paris : Institut de Formation aux Affaires et à la Gestion (75)

sept. 2000 / juin 2002

Brevet Consulaire Supérieur Commerce Distribution Formation en alternance, homologué de niveau 3; Séminaire de création d'entreprise ; Lauréat des con - BAC+6 et plus

ECD : Ecole Commerce Distribution à Saint-Germain-en-laye (78); CCI de Versailles NGUES & INFORMATIQUE

COMPETENCES

SAS, Word, Excel, PowerPoint, Outlook, Access, Sphinx, Internet

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Professionnel

CENTRES D'INTERETS

Football Educateur, arts martiaux, cinéma, lecture