



Permis B

** ** *

Nice (06000)

*****@*****.***

CHEF DES VENTES, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

nov. 2018 / mars 2022

CHEF DES VENTES

METRO Nice/Cannes/Fréjus/Toulon

- * Animer et encadrer une équipe de 15 commerciaux et les accompagner dans le développement commercial de leur secteur grâce à un suivi régulier
- * Analyser l'activité et prioriser mes actions en ligne avec la stratégie du groupe
- * Piloter la performance
- * Coacher la montée en compétences de l'équipe par des accompagnements terrain et la mise en place de formations afin de garantir la performance commerciale
- * Être le relai du terrain auprès des équipes siège
- * Assurer une coordination entre les équipes vente, le siège et la halle
- * Participer aux décisions de l'équipe de Direction en alignement avec les autres responsables de pôle et en être le relai auprès de ses équipes
- * Être le garant de la qualité des recrutements de l'équipe

janv. 2017 / oct. 2018

DIRIGEANT FRANCHISE SPAR

Supermarché SPAR - Roquebrune sur Argens

- * 1 M€ de CA - 4,5% de renta - 100% des postes
- * Jusqu'à 5 employés en saison

sept. 2008 / nov. 2016

DIRECTEUR COMMERCIAL DCF

- * Responsable de 90 points de vente sur Alpes Maritimes et Monaco
- * Gestion d'une équipe de 8 managers et 180 gérants de magasins intégrés
- * Suivi et respect de la politique commerciale du groupe
- * Analyse CA/ Compte d'exploitation et mises en place d'actions correctives
- * Suivi logistique et approvisionnement - ouvertures et réimplantations des magasins

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ Certification International de coach de coach - Cap Keleen EX PERI ENCES - CAP

/ Maîtrise; Spécialité Commerce et Marketing International - BAC+4
Ecole de commerce ISEG Lyon

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

Français

CENTRES D'INTERETS

Gastronomie, Voyages découvertes, Boxe anglaise, Ski, Musique, Art