



***** **

** ** *****

Paris 15 Vaugirard (75015)

*****@*****.***

Trilingue Français-Chinois-Anglais, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

juil. 2020 / mars 2021

Responsable Commerciale

SÉELLES Paris

Agence de marketing digital, expert du marché chinois

Responsable Commerciale

Secteurs cibles: produit de beauté, mode, restauration, bijouterie

- Identifier de nouveaux prospects, prospecter par mail et téléphone

- Dérouler la présentation commerciale, négocier avec entreprises/partenaires

- Proposer de solutions digitales complètes aux clients, travailler en étroite collaboration avec l'équipe marketing et opération, recherche de fournisseurs

- Rédiger les offres de communication et les contrats commerciaux

Résultat obtenu : 80+ partenaires/clients plateformes et 10+

partenaires/clients de communication, 4 en cours de négociation

-

oct. 2018 / mars 2020

Chef de Projet Logistique

OPPO France Boulogne-Billancourt

Smartphone N° 5 mondial, Partenaire Premium de Roland-Garros

Chef de Projet Logistique : gestion de la supply chain depuis le planning jusqu'aux livraisons distributeurs

- Planning : participation aux plannings achat, approvisionnement et vente

- Approvisionnement et Achat: gestion des flux et des stocks afin de minimiser le niveau de stock sans risquer la rupture, achat et planification des expéditions

- Finance : rédaction de rapport CPFR et rapprochement des stocks/factures

- Négociation clients et 3PLs, gestion des litiges afin de réduire le coût

- SOP: rédaction des process département et participation aux projets ERP

sept. 2018 /

Responsable Achats

YWL PARIS Levallois-Perret

Suivi des commandes, mise à jour des tableaux d'arrivage, négociation de prix, gestion de la qualité et des litiges, sourcing de fournisseurs

juil. 2016 / déc. 2017

Responsable des Ventes et Contrôleuse de Gestion

BIOLIFE le Blanc-Mesnil

Commerce cross-border de parfumerie et de produits de beauté

Responsable des Ventes et Contrôleuse de Gestion

Marque : 20+ marques dont Caudalie, Avène, Nuxe, Eau Précieuse, etc.

Distribution exclusive : Arkopharma, Hanaïa Skin (acide hyaluronique)

- Participation au processus budgétaire achat par mois et par famille, suivi et révisions budgétaires achat et marketing, analyse des écarts de stocks

- Gestion et développement du portefeuille client B2B, 9, 000,000E + de CA annuel, analyse concurrentielle

- Sourcing et Achat de PLV

- Visites de salons et foires cosmétiques, proposition et développement de nouveaux produits suite à l'analyse des tendances du marché, calcul ROI

juil. 2014 / mai 2016

Import-Export chaussure et maroquinerie

BELLA SARL Aulnay-sous-Bois

- Responsable de secteur achat maroquinerie (30% du CA), achat de 2M€ et 500 références par saison, participation occasionnelle à l'achat des chaussures

- Analyses quantitatives et qualitatives en amont du processus achats

- Analyse des appels d'offres, décomposition des coûts, veille concurrentielle

- Négociation (prix, qualité, délais de livraison et délais de paiement)

- Sélection des matières en collaboration avec les stylistes et les fournisseurs

- Sourcing et qualification fournisseurs (déplacements en Europe et en Asie)

déc. 2013 / mai 2014	Conseillère des Ventes François Pinet
mai 2012 / juil. 2012	Stagiaire Marketing LX France
août 2005 / déc. 2007	Agent d'Assurance JINGYING Chine

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2020	Certification professionnelle FFP sur la gestion des stocks
/ juin 2013	Master Banque et Assurance - BAC+4 l'Université Sorbonne Paris Nord
/ juin 2012	Maîtrise en Economie Internationale et Gestion de PME - BAC+4 l'Université de Rennes
/ juin 2011	Licence AES option Management d'Organisation - BAC+3 l'Université de Rennes

COMPETENCES

Pack office, Excel, TCD, Recherche V, Power, Query, ERP, SAP, SAGE, Cegid, gestion de la qualité

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Français	Courant
Chinois	Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Lecture, Voyage, Randonnée, Cuisine, Pâtisserie