



\*\*\*\*\* \*\*

Nationalité Français  
Célibataire  
Permis B

\*\*\* \*\*

La Grande Motte (34280)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Chef de Secteur GMS, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

sept. 2021 / juin 2023

#### **Chef de Secteur GMS**

Schneider Electric (Scanelec)

*Vérification de la présence et de la bonne rotation des produits \**

*\* auprès d'un parc de 130 magasins MSB (Bricomarché, Mr Bricolage, Tridôme)*

*Du "Sell-In" avec la négociation des tarifs et l'optimisation des \**

*\* assortiments mais aussi du "Sell-Out" avec la mise en application de la démarche merchandising de l'entreprise (implantations, mises en avant rayon)*

*Résultat : +35% d'augmentation du CA sur l'ensemble du secteur de 2021 à 2022*

févr. 2020 / févr. 2021

#### **Ingénieur Commercial**

Philips Healthcare (Agence Armada SAS)

*Création de portefeuille client par de la prospection parmi les ERP de \**

*\* plus de 300 personnes sur les départements 69 38 01 pour les équiper en défibrillateurs (DAE Philips)*

janv. 2019 / nov. 2019

#### **Commercial Chargé de Relations Extérieures**

PMA Clinic Medico Sport

*Participation active à des salons professionnels, générant des leads \**

*\* qualifiés (kinés, médecins) pour vendre du matériel de rééducation sportive*

févr. 2018 / oct. 2018

#### **Commercial Terrain**

La poste (Agence Distriplus)

*Présentation et commercialisation de la solution de caisse digitale \**

*"Genius la poste business" auprès des commerces de proximité sur un rayon de 100 kms autour de Lyon*

mai 2013 / déc. 2017

#### **Délégué Pharmaceutique**

TEVA Pharmaceuticals

*Promotion et formation sur les médicaments génériques auprès des \**

*\* pharmaciens*

*Négociation (prix/volume, délais de livraison), gestion des réassorts \**

*\* et du respect des conditions commerciales établies avec les officines clientes*

*Merchandising par de la PLV et du réagencement en pharmacie \**

mars 2011 / mars 2013

#### **Business Developer**

RGIS Inventory

*Proposition d'offres personnalisées de solutions d'inventaire pour les \**

sept. 2006 / janv. 2011

#### **Assistant Technique et Commercial**

Orange France Telecom

Assistance téléphonique "back office" des clients pro, diagnostic et \*

\* correction des dysfonctionnements lié à l'offre ADSL

**août 2005 / août 2006**

**Project Manager Junior**

MAC Cosmetics

Participation à des projets d'équipe notamment par le lancement de \*

\* 4 produits cosmétiques sur le marché US pour l'année 2006

## **DIPLOMES ET FORMATIONS**

---

**sept. 2003 / juin 2005**

**Master MBA Marketing et Ingénierie commerciale - BAC+4**

IAE LYON 3; Lyon, France

## **COMPETENCES LINGUISTIQUES**

---

**Anglais**

**Espagnol**

**Français**