



***** *****

Permis B

Montpellier (34000)

*****@*****.**

PROMOTRICE DES VENTES, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mai 2018 /

PROMOTRICE DES VENTES

Montpellier

Mes missions s'organisent en 2 axes : le suivi d'un parc d'hypermarchés en collaboration avec 2 responsables de secteur, et le suivi d'un parc de supermarchés en totale autonomie.

- Assurer le suivi et la performance des gammes en magasin (stock, implantation, balisage, etc)
- Implantation des linéaires et zones festives
- Revente des assortiments dans le respect des accords commerciaux
- Négociation et mise en place d'opérations promotionnelles
- Reporting et veille concurrentielle

oct. 2017 / déc. 2017

COMMERCIALE SEDENTAIRE

Lexel Paris, Montpellier

- Développement d'un portefeuille clients et prospects B to B
- Gestion de la relation commerciale (suivi, fidélisation, relance)
- Vente de produits capillaires à destination des professionnels

mars 2017 / juin 2017

COMMERCIALE SEDENTAIRE

Consortium Immobilier (Les Clés du Midi), Montpellier

(Services aux professionnels de l'immobilier)

Durant cette mission, j'ai participé à la construction du pôle «outils innovants» (élaboration des argumentaires, mailings et fichiers de prospection).

- Développement d'un portefeuille clients et prospects B to B
- Gestion de la relation commerciale (suivi, fidélisation, relance)
- Vente de services à destination des professionnels de l'immobilier

janv. 2013 / déc. 2016

MANAGER COMMERCIALE

Géant Casino (Decazeville puis Carcassonne)

- Management
- Gestion des plannings, congés, recrutement, formation
- Élaboration de plans d'actions pour atteindre les objectifs fixés
- Merchandising (implantations des linéaires, théâtralisations)
- Gestion commerciale (stocks, approvisionnement...)
- Organisation et conduite d'inventaires
- Relations fournisseurs
- Gestion du drive alimentaire et du service après vente du magasin

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2012 / juin 2013

Licence pro Commerce et Management de la Distribution (Distech) - BAC+3

ISEM (MONTPELLIER 1) /Géant Casino Béziers

sept. 2010 / juin 2012

DUT Techniques de Commercialisation - BAC+2

IUT de Montpellier

/ juin 2010

BAC général ES - BAC

Lycée Henri IV, Béziers

COMPETENCES

Relation commerciale
Négociation
Techniques de vente
Merchandising
Gestion commerciale
Sens de l'écoute
Esprit d'analyse
Esprit d'équipe
Autonomie
Organisation
Management
Microsoft Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Espagnol

Français